

# Суд опять обязал «Газпром серу» устанавливать цену по формуле ФАС

Девятый апелляционный суд поддержал решение Арбитражного суда г. Москвы от 2 декабря 2014 года по преддоговорному спору между ОАО «Апатит» и ООО «Газпром сера», обязав последнего при установлении цены на жидкую серу придерживаться предписаний Федеральной антимонопольной службы (ФАС России), т. е. рассчитывать ее на основании минимальных экспортных цен на гранулированную серу без учета транспортных расходов на экспортную доставку и издержек по грануляции.

Аналогичное решение было принято 11 марта 2015 по иску АО «Фосагро-Череповец».

Напомним, что предупреждение ООО «Газпром сера» получила от ФАС России по результатам рассмотрения заявления ЗАО «Балаковские минеральные удобрения» в связи с наличием в ее действиях признаков нарушения закона о защите конкуренции: компания необоснованно уклонялась от заключения договоров на поставку жидкой серы на внутренний рынок.

Для устранения нарушения ООО «Газпром сера» необходимо было в течение тридцати дней рассмотреть оферты производителей минеральных удобрений и рассчитать экономически обоснованную цену.

Как ранее заявляла Анна Мирочиненко, начальник Управления контроля химической промышленности и агропромышленного комплекса, по мнению ФАС России, «экономически обоснованной и справедливой ценой на жидкую серу для российского рынка является та цена, которая не превышает минимальную экспортную цену на гранулированную



Производство ООО «Газпром сера»

серу без учета фактических транспортных расходов по ее доставке до экспортного базиса и затрат на грануляцию».

Однако компания «Газпром сера» отказала ОАО

«Апатит» и «Фосагро-Череповец» в акцепте их оферты из-за несогласия с формулой цены, количеством и сроками договоров. Из-за неудачных попыток разрешить

разногласия в досудебном порядке, «Апатит» и «Фосагро-Череповец» обратились в суд. Две судебные инстанции встали на их сторону и сторону ФАС России. ■

ИМПОРТ

## Суд в США отклонил жалобу «Уралхима» по поводу антидемпинговых мер

Федеральный суд США по вопросам международной торговли отклонил жалобу ОАО «Завод минеральных удобрений Кирово-Чепецкого химического комбината» (КЧХК, входит в холдинг «Уралхим»), связанную с введением в США антидемпинговых ставок по импортируемым удобрениям из РФ.

Согласно судебным материалам, министерство торговли США приняло решение о введении таких ставок в апреле 2011 года. Расчеты министерства торговли США касались всех российских производителей, экспортная деятельность которых подпадала под госрегулирование. В сентябре 2012 года российская компания обратилась в министерство тор-

говли США с требованием исключить поставляемое ею удобрение (нитрат аммония) из-под действия этого решения.

Предприятие «Уралхима», среди прочего, указало в своем ходатайстве, что данная продукция российской компании отличается от остальных минеральных азотных удобрений своей структурой, химическим составом, областью использования, в связи с чем не подпадает под действие решения американского ведомства. Российская компания предложила в качестве альтернативы хотя бы исключить указанную продукцию из-под действия так называемых критериев диверсифицированных продуктов.

Министерство торговли, в свою очередь, инициировало расследование по данному вопросу и пришло к выводу, что решение ведомства распространяется на указанную продукцию предприятия «Уралхима». После этого в американский суд была подана настоящая жалоба на решение ведомства. Заявитель утверждал, среди прочего, об отсутствии обоснования для таких выводов, опирающихся, по мнению российской компании, в частности, на неправомерное применение соответствующих правовых норм.

Американский суд, в свою очередь, отклонил жалобу, указав, что решение министерства торговли США подкреплено доказательствами и соответствует законодательству. ■

## БКК планирует в текущем году поставить в Китай 1,7 млн т хлорида калия

«Белорусская калийная компания» планирует в 2015 году поставить в Китай примерно 1,7 млн т хлоркалия с учетом опционов.

«По соглашению БКК с тремя основными компаниями (Sinochem, CNAMPGC, CNCCC — ИФ) наши поставки составят примерно 1,7 млн т калия в 2015 году. Этот объем включает как «твердые» поставки, так и опционы», — сказали в БКК.

В марте БКК заключила контракт на поставку хлоркалия в Китай на 2015 год по 315 долларов за тонну, планируемые объемы поставок не раскрывались. Суммарное потребление хлоркалия Китаем в 2015 году ожидается на уровне 12,5–12,7 млн т, около половины обеспечивается собственным производством.

По данным Белстата, Белоруссия в январе 2015 года увеличила объем экспорта калийных удобрений на 46 % по сравнению с январем 2014 года, до 455,5 тыс. т (в пересчете на 100 % действующего вещества).

В январе 2015 года средние контрактные цены экспорта калийных удобрений составили 495 долларов за тонну, что на 10 % больше соответствующего периода 2014 года. ■



Производство ОАО «Беларуськалий»

ГОСРЕГУЛИРОВАНИЕ

## ФАС рассчитала скидку на удобрения

Федеральная антимонопольная служба России направила в Министерство промышленности и торговли РФ предложения по формульному образованию скидки на основное сырье для минеральных удобрений.

Скидку предлагается ввести на такое сырье, как апатитовый концентрат, хлористый калий, аммиак и серу. Распространяться она будет на компании, реализующие минеральные удобрения на российском рынке по ценам ниже экспортного паритета.

«В результате применения такой формулы, на наш взгляд, достигается баланс экономических интересов производителей минеральных удобрений и сырья для их производства. Производители сырья после завершения согласительных процедур смогут использовать эту формулу при расчете скидки на сырье для производства минеральных удобрений, поставляемых на российский рынок, в период предоставления производителями минеральных удобрений скидок сельхозтоваропроизводителям», — отметила начальник

Управления контроля химической промышленности и агропромышленного комплекса ФАС России Анна Мирочиненко.

Предложенная ведомством формула для расчета скидки учитывает удельную долю сырья в стоимости минудобрений, объем их реализации по льготной цене на внутреннем рынке, размер скидки, предоставляемой отечественным аграриям. ■

## Контракты Индии на поставки калийных удобрений могут быть подписаны в конце месяца

В конце марта завершились контракты Индии с основными мировыми производителями на поставки калийных удобрений. Соглашения на сезон 2015–2016 годов могут быть подписаны только в конце апреля. Основные поставщики рассчитывают на по-

вышение цены как минимум на 20 долларов на тонну (340–345 доллара CFR за тонну), что соразмерно при расходах на фрахт и других затратах с подорожанием калия для Китая.

Но, говорится в обзоре Fertecop от 31 марта, один из крупных производителей

согласился поставлять новые объемы калия ряду покупателей по текущей цене 322 доллара на условиях CFR. По данным источников, речь идет о трейдере «Беларуськалия» БКК. Так, отмечают собеседники издания, БКК отправил несколько кораблей с загрузкой около 100 тыс. т,

которые дойдут до Индии уже в апреле.

В то же время производители рассчитывают на рост стоимости как минимум на 20 долларов на тонну, после того как Китай подписал контракт с минимальным ростом 10 долларов на тонну. ■

# Tikkurila запускает производство ЛКМ в Казахстане



В Казахстане открылся завод финской компании Tikkurila

Tikkurila расширяет присутствие на рынке Казахстана. В апреле 2015 года начинается производство на новом заводе компании, расположенном в Алма-Атинской области. Предприятие будет выпускать ограниченный диапазон водоосновных декоративных красок. В реализацию проекта инвестировано менее миллиона евро. Продукция будет поставляться на местный рынок и экспортироваться в другие страны Центральной Азии.

Для экономии и повышения эффективности логистики и управление закупками и поставками будут осу-

ществляться из Санкт-Петербурга, где расположено основное производство.

Отмечают инвесторы и хорошие логистические возможности Казахстана, а также прекрасное качество воды, которая является одним из компонентов красок. Остальное сырье пока привозят из-за рубежа, но в ближайших планах завода — найти поставщиков в Казахстане.

Отметим, что Tikkurila — первая западная компания, открывшая завод лакокрасочных материалов на территории Казахстана. Она представлена на местном рынке с 2006 года. ■

СНГ

## «Русские краски» запустили новое производство в Узбекистане

«Русские краски» расширяют присутствие на рынке Узбекистана: компания запустила линию авторемонтных акриловых материалов Vikron. При высоких таможенных пошлинах на ввозимую продукцию развитие собственного производства в Узбекистане позволит сохранить доступные для потребителя цены.

Лакокрасочные материалы Vikron производятся из полуфабрикатов, изготовленных на ярославском предприятии, под контролем специалистов «Русских красок». Мощность производства превышает 1000 тонн материалов в год. В 2015 году компания планирует поставить на рынок не менее 100 тонн акриловых эмалей.

ЛОКАЛИЗАЦИЯ

## Sika инвестирует в производство в России в 2015 году 5 млн евро

Швейцарский химический концерн Sika запускает локальное производство материалов для частного строительства и ремонта в России. Выход на рынок товаров для частного строительства и ремонта (финишной отделки) является одним из ключевых направлений развития российского подразделения Sika в 2015 году и соответствует глобальной стратегии концерна Sika, подчеркивают в компании.

Компания намерена в среднесрочной перспективе занять до 10% рынка России в своем ценовом сегменте, в зависимости от категории продукции. В 2014 году продажи импортных материалов B2C составили 150 млн рублей. В 2015 году Sika планирует увеличить доход от продажи товаров для частных лиц до 300 млн рублей, а в перспективе за 5 лет увеличить этот показатель

до 1 млрд рублей. Такие результаты станут возможными благодаря локализации производства и, как следствие, замещению импортных товаров — произведенными в России.

Разработка и производство материалов для российского рынка уже ведутся, и в 2015 году эти продукты появятся в DIY-рознице и сети профессиональных дилеров. Таким образом, клеи для плитки и ровнители для пола дополнят уже существующую линейку товаров, которая включает в себя добавки в бетон, гидроизоляция, герметики и пр. в ценовом сегменте выше среднего.

Производство развернуто во Ржеве на заводе сухих строительных смесей, мощность которого составляет около 30 тыс. т. Дополнительное производство с аналогичным объемом выпуска

будет открыто до конца 2015 года в Волгограде.

Совокупный объем инвестиций в локализацию производства в России в 2015 году составит около 5 млн швейцарских франков (около 5 млн евро) и включает в себя строительство новых заводов в Волгограде и Лобне. ■



Sika приняла решение открыть в России два предприятия по производству стройматериалов

# 13 химических компаний попали в список Минпромторга как существенно влияющие на отрасль

Министерство промышленности и торговли РФ утвердило перечень организаций, оказывающих существенное влияние на промсектор. В документах Минпромторга сообщается, что перечень был составлен в соответствии с приказом № 596 от 27 марта 2015 года «Об утверждении порядка формирования и ведения перечня организаций, оказывающих существенное влияние на отрасли промышленности и торговли» и на основании протокола заседания комиссии по мониторингу финансового состояния системообразующих предприятий от 7 апреля.

Химическая отрасль представлена 13 компаниями. Среди них ОАО «Каустик», ОАО «Балаковорезинотехника», ОАО «Химпром», ОАО «Корпорация Росхимзащита», АО «Шелково Агрохим», ОАО «Уральский завод резиновых технических изделий», ООО «Пеноплэкс СПб» и другие. Перечень, по заверениям Минпромторга, будет актуализироваться.

Согласно приказу № 596 организации, включенные в перечень, смогут претендовать на госсубсидии для возмещения части затрат, понесенных на уплату процентов по кредитам ВЭБа, российских или зарубежных банков, привлеченных на пополнение оборотных средств или на финансирование текущей производственной деятельности.

Для попадания в ведомственный перечень компании должны оказывать существенное влияние на занятость населения и являться головными испол-



Производство ОАО «Химпром»

нителями гособоронзаказа. Более 50 % акционерного капитала таких организаций должно принадлежать юр-

лицу, вошедшему в список системообразующих предприятий. Для предприятий химпрома объем годовой

выручки не должен быть менее 1 млрд рублей, количество работников — не менее 500 человек. ■

СП

## «Газпром нефтехим Салават» может выйти из СП с «Сибуром»

«Газпром нефтехим Салават» (ГНС) на внеочередном собрании акционеров намерен рассмотреть решение о прекращении участия в ООО «Салаватский нефтехимический комплекс». Вопрос включен в повестку дня собрания, отмечается в сообщении ГНС.

«Газпром нефтехим Салават» в «Салаватском неф-

техимическом комплексе» принадлежит 50 % уставного капитала, равного 600 тыс. руб. Предприятие создавалось в 2008 году как СП «дочки» «Газпрома» и «Сибур Холдинга» по производству полимеров. Стороны вложили в уставный капитал ООО по 2,5 млн рублей (впоследствии он дважды уменьшался). Они объявляли, что намерены

запустить крупный промышленный комплекс, включающий крупнотоннажное производство низших олефинов (этилена, пропилена) и их переработки в ликвидные нефтехимические продукты: полиэтилен, полипропилен и другие. Однако фактической деятельности СП не вело: с 2009 года оно показывает нулевую выручку. ■

КРИЗИС

## «Сибур» сократит объем капитальных вложений

Совет директоров «Сибура» утвердил программу капитальных вложений компании на 2015 год в размере 64,7 млрд рублей. В 2014 году общий размер капитальных вложений компании с уче-

том приобретения нематериальных и прочих необоротных активов составил 71,6 млрд рублей.

Снижение планируемого объема капвложений на 2015 год связано с завершением

в 2013 году и начале 2014 года ряда крупных инвестиционных проектов, при этом в конце 2014 года «Сибур» приступил к активной фазе реализации проекта «Зап-СибНефтехим». ■

## «Нижнекамскнефтехим» в 2015 году планирует увеличить инвестпрограмму



Производство ПАО «Нижнекамскнефтехим»

«Нижнекамскнефтехим» запланировал на 2015 год инвестпрограмму на уровне 9,55 млрд рублей. Такое заявление сделал заместитель генерального директора компании Игорь Ларионов на встрече с инвесторами. В 2014 году компания планировала направить на инвестиции 6,6 млрд рублей. Таким образом, инвестпрограмма выросла на 44,7% в рублях.

Все 9,55 млрд рублей будут направлены на реализацию

новых проектов, без учета затрат на поддержание действующих мощностей, рассказал Ларионов. На 2015 год запланирован пуск модернизированного производства альфа-олефинов мощностью 37,5 тыс. т. Это позволит практически заместить импортные составляющие для выпуска пластиков, а также увеличить выпуск бутылкачуков. Также в плане на 2015 год строительство нового резервуарного парка для прямогонного бензина. ■

## РФПИ готов участвовать в привлечении миллиарда долларов от китайских банков в проект «ЗапСибНефтехим»

Российско-китайский инвестиционный фонд (РКИФ), созданный Российским фондом прямых инвестиций (РФПИ) и China Investment Corporation, готов инвестировать в проект «Сибур» «ЗапСибНефтехим», а также купить долю в нефтехимическом холдинге, заявил глава РФПИ Кирилл Дмитриев на встрече с президентом России Владимиром Путиным.

Представитель РФПИ отметил, что вхождение в капитал «Сибура» не предполагает выкупа акций у нынешних акционеров: речь идет о дополнительных инвестициях в компанию. В качестве соинвесторов может выступить РКИФ с партнерами. Долю, которую фонд намерен купить, он не раскрывает. В дальнейшем РФПИ может выйти из «Сибура» через IPO либо через продажу стратегическому инвестору.

Помимо вхождения в капитал «Сибура» РФПИ готов помогать нефтехимической

компании привлекать долговое финансирование от китайских банков. В этом году фонд намерен привлечь от китайских банков

на российские проекты до 4 млрд долларов, отметил Дмитриев. «Сибур» может получить более 1 млрд долларов из них, добавил пред-

ставитель РФПИ. Дмитриев также сообщил, что Китай готов в будущем закупать продукцию «ЗапСибНефтехима». ■

## «Еврохим» запустил новый комплекс по переработке апатит-штаффелитовых руд на Ковдорском ГОКе

Ковдорский ГОК, входящий в состав минерально-химической компании «Еврохим», торжественно запустил в эксплуатацию новый комплекс по переработке апатит-штаффелитовых руд. Стоимость проекта — 6,8 млрд рублей. Новый комплекс рассчитан на производство 948 тыс. т апатитового и 130 тыс. т железорудного концентрата в год.

В настоящее время Ковдорский ГОК готовится к разработке нового месторождения апатит-штаффелитовых руд — источника

минерального сырья для производства апатитового концентрата — основы для производства фосфатных удобрений. Месторождение расположено в 3 км к юго-западу от Ковдора и примыкает к границам карьера «Железный» Ковдорского ГОКа.

Запасы апатит-штаффелитовых руд месторождения впервые были утверждены Государственной комиссией по запасам в 1977 году. По результатам геологоразведочных работ, проведенных в 2009–2013 годах, уточнено геологическое строение ме-

сторождения апатит-штаффелитовых руд, выполнено комплексное исследование условий месторождения, состава и технологических свойств руд, проведено геолого-технологическое картирование. Проект предусматривает строительство карьера по добыче апатит-штаффелитовых руд открытым способом. Запасы месторождения составляют 50 млн т. Ежегодно здесь планируется добывать до 6 млн т руды, из которой будет производиться апатитовый и железорудный концентрат. ■

## Узбекистан планирует экспортировать более 200 тыс. т хлорида калия в 2015 году

Унитарное предприятие «Дехканабадский завод калийных удобрений» в Кашкадарьинской области в 2015 году планирует произвести более 280 тыс. т калийных удобрений. При этом предприятие планирует экспортировать 208 тыс. т калийных удобрений.

Дехканабадский завод калийных удобрений сейчас экспортирует свою продукцию в ОАЭ, Казахстан, Китай, Азербайджан, Грузию, Ирак, Иран, Кыргызстан, Туркменистан и Турцию. В этом году предприятие планирует расширить экспорт и наладить поставки в Шри-Ланку, Сингапур и страны Африки.

Отметим, что предприятие реализует инвестиционный проект «Расширение производственных мощностей Дехканабадского завода калийных удобрений (II этап)». В прошлом году совместно с китайской CITIC было полностью завершено строительство второй оче-

реди перерабатывающего комплекса. В настоящее время совместно с ЗУМК ведется строительство горно-металлургического комплекса мощностью добычи 1,4 млн т руды в год, а также объектов внешнего электрообеспечения, навесной канатной дороги, которая станет самой длинной в мире — около 30 километров. После завершения этой работы объемы производства калийных удобрений на предприятии достигнут 600 тыс. т, а добыча руды — 2,1 млн т в год.



Дехканабадский завод калийных удобрений

УКРАИНА

### Холдинг Ostchem в текущем году увеличил выпуск удобрений

Предприятия азотной химии Ostchem увеличили выпуск минеральных удобрений за 1 квартал. ПАО «Азот» нарастил выработку продукции на 20 %, ПАО «Ривнеазот» — на 3,25 %.

За три первых месяца года два предприятия Ostchem выпустили 780 тыс. т минеральных удобрений. Аммиачной селитры было произведено 432 тыс. т, известково-аммиачной се-

литры — 133 тыс. т. Объем выработки карбамида составил 180 тыс. т. Также за отчетный период было произведено 424 тыс. т неконцентрированной азотной кислоты.

ТРАНСПОРТ

### Терминал по перевалке удобрений «Фосагро» в Усть-Луге введут в строй в текущем году

«Фосагро» планирует в течение 2015 года ввести в эксплуатацию терминал по перевалке минеральных удобрений в порту Усть-Луга. Об этом СМИ сообщил генеральный директор компании Андрей Гурьев.

Объем инвестиций в проект оценивается в 15 млн долларов. Финансирование проекта «Фосагро» и «Ультрамар» осуществляют за счет собственных средств пропорционально участию в акционерном капитале «Смарт Балк Терминала».

Окупаемость проекта составляет около 2 лет.

За счет создания собственного терминала компания планирует снизить транспортные расходы. Перевалка минеральных удобрений будет осуществляться из вагонов в суда с накоплением судовых партий в специализированных контейнерах.

Первоначально ввод объекта в эксплуатацию предполагалось осуществить до конца 2014 года, впоследствии сроки запуска были скорректированы.



«Фосагро» намерено переваливать 2,5 млн т удобрений через терминалы в Усть-Луге

## «Еврохим» планирует запуск калийного проекта с небольшой задержкой в 2017 году

Об этом сообщил генеральный директор компании Дмитрий Стрежнев в своем интервью СМИ. «Мы сильно удивили участников рынка, когда решили серьезно заняться калием в 2005 году, купив месторождение в Волгоградской области. Сегодня жизнь подтверждает, что мы двигаемся в правильном направлении. «Еврохим» планирует, пусть и с небольшой задержкой, в 2017 году начать производство калия», — сказал Стрежнев.

Параллельно компания реализует еще один проект в Пермском крае, строит Усольский калийный комбинат с началом производства также в 2017 году. Каждый год «Еврохим» будет увеличивать объемы выпуска на 1–1,5 млн т, иногда до 2 млн т с выходом на проектную мощность более 8 млн т в 2022–2023 годах.

Кроме калийного производства «Еврохим» намерен инвестировать в решение вопроса с дефицитом сырья. Сейчас он составляет около 1 млн т аммиака и примерно 1 млн т апатита с учетом планов по дальнейшему развитию. Поэтому, помимо модернизации существующих мощностей, компания хочет построить новый проект на 1 млн т аммиака в Кингисеппе. Начать финансирование и строительство планируется уже во 2 квартале. «Также мы начинаем строительство химического комплекса в Казахстане, который позволит ликвидировать дефицит фосфатного сырья. В этом году завершаем вложения в первую часть — рудник. К 2020 году мы планируем производить 4 млн т аммиака, 5 млн т фосфатного сырья или концентрата, и к 2022–



Строительство ГОКа по добыче и переработке калийных руд под Волгоградом

2023 годам иметь мощности более 8 млн т по калию и перерабатывать все это на

своих предприятиях. Плюс к этому добавлять конкурентоспособные фосфатные

и азотные предприятия по всему миру», — прокомментировал Стрежнев. ■

### ИНВЕСТИЦИИ

## В 2015 году «Минудобрения» потратит на модернизацию производства 1,8 млрд рублей

Гендиректор ОАО «Минудобрения» (Россошь) Юрий Дуденков на встрече с губернатором Алексеем Гордеевым сообщил о планируемом на текущий год капремонте и модернизации производства за 1,8 млрд рублей. Предполагается увеличить выпуск основной

продукции (аммиака, аммиачной селитры, азофоски) на 4–5% по сравнению с 2014 годом (2,8 млн т). Загрузка производственных мощностей в 2014 году составила 99%, в текущем году ее планируется увеличить до 102%. В 2014 году предприятие вложило в модернизацию

1,2 млрд рублей. По итогам прошлого года оно увеличило объем чистой прибыли на 12% по сравнению с 2013 годом (4,97 млрд рублей), до 5,57 млрд рублей. Выручка предприятия увеличилась на 10% по сравнению с 2013 годом (26,59 млрд рублей), до 28,15 млрд рублей. ■

### ДОБЫЧА

## «Уралкалий» получил новую лицензию на право добычи магниевых солей в Соликамском районе

Компания «Уралкалий» приобрела лицензию на пользование недрами Ново-Соликамского участка Верхнекамского месторождения. Предполагается, что на данном участке будут

добываться калийно-магниевые соли карналлитовой породы. Промышленный фонд нового участка оцениваются в 55,652 млн т карналлитовой породы. Общие запасы природного ресурса,

с учетом новой лицензии, составят 1,54 млрд т. Лицензия получена сроком на 20 лет — до 6 апреля 2035 года. Стоимость лицензии составила 10,5 млн рублей. ■

ЭКСПАНСИЯ

# Maire Tecnimont, SACE и «Еврохим» построят 5 заводов в течение 10 лет

«Еврохим» подписал меморандум с компаниями Maire Tecnimont и SACE о строительстве заводов по производству аммиачно-карбамидных удобрений в России, США и Казахстане.

Предполагается, что Maire Tecnimont обеспечит проектирование, снабжение и строительство, а агентство SACE предоставит страховое покрытие по финансированию проектов.

Документ предусматривает строительство пяти заводов, из которых три будут расположены в России — один в Невинномысске и два в Кингисеппе. По последним данным Maire Tecnimont в настоящее время завершила подготовку базового проекта. Предприятия планируется построить в течение ближайших десяти лет, их суммарная мощность составит 5 млн т аммиака и 7,5 млн т карбамида в год.

При этом «Еврохим» отложил планы по строительству завода по производству аммиака в штате Луизиана

(США). Решение обусловлено как снижением доступности кредитных ресурсов для российских компаний, так и девальвацией рубля. Ослабление российской валюты делает более привлекательным реализацию таких проектов в России.

Компания объявила о планах строительства в США завода по производству аммиака и карбамида в 2013 году. В проект планировалось инвестировать около 1,5 млрд долларов.

По итогам 2014 года компания реализовала 8,34 млн т азотных удобрений. ■



EuroChem Group AG, Maire Tecnimont и SACE подписали меморандум о строительстве пяти заводов по производству азотных удобрений в России, США и Казахстане

МОДЕРНИЗАЦИЯ

## «Газпром нефтехим Салават» запустит новые мощности

«Газпром нефтехим Салават» начал строительство новых мощностей, в том числе — установки производства водорода. Уже выбрана площадка, сейчас ее готовят к строительно-

монтажным работам. Также сотрудники компании заключают договоры о поставке необходимого оборудования.

Благодаря новым мощностям завод сможет увеличить

выработку топлива высокого экологического класса Евро-5. Сообщается, что мощность водородной установки составит 25 тыс. куб. м в час. В эксплуатацию ее планируют сдать в 2016 году. ■

СТРАТЕГИЯ

## «Фосагро» будет расти органически, но не исключает приобретений

Генеральный директор «Фосагро» Андрей Гурьев в интервью «Интерфаксу» прокомментировал обновленную стратегию развития группы до 2020 года. В ближайшие три года в строительстве новых производств компания намерена вложить 1,072 млрд долларов. В результате объем выпуска товарной продукции вырастет почти на четверть — до 8,1 млн т.

Он также подчеркнул, что компания находится в тренде

рынка и намерена развиваться органически: развивать горно-обогатительный комплекс в Мурманской области и строить новые производства аммиака, гранулированного карбамида и сульфата аммония в Череповце.

Были планы для переработки аммиака построить новые мощности по производству комплексных (НРК) удобрений. Но сегодняшнее развитие собственной научно-технической базы и «расшировка» действующих мощ-

ностей позволили увеличить гибкие производственные линии по выпуску удобрений, практически без инвестиций, это позволило сократить CAPEX до 2017 года. В прошлом году мощности выросли более чем на 5% по НРК и в этом году компания также значительно увеличит производство.

Что касается приобретений, то Андрей Гурьев напомнил, что «многие конкуренты купили себе дистрибьюторов», но «Фосагро» не счи-

тает эту стратегию верной. «Я не считаю, что обладание каким-то дистрибьютором гарантирует тебе долю на рынке. Сегодняшнее их количество в той же Латинской Америке позволяет нам гибко и эффективно торговать нашими удобрениями, получать от дистрибьюторов лучшие условия.

Можно смотреть на портовые мощности в Бразилии, чем мы сейчас и занимаемся», — отметил глава «Фосагро». ■



## «Уралкалий» принял цену БКК

«Уралкалий» подписал контракт на поставку хлористого калия в Китай в 2015 году. Российская компания в апреле — декабре поставит в Китай 850 тыс. т калия по 315 долларов за тонну на условиях поставки в порт покупателя (CFR).

Контракт подписан дочерней компанией «Уралкалий Трейдинг» с консорциумом покупателей: Sinochem, CNAMPGC и CNOOC.

Отметим, что в конце марта этого года «Белорусская калийная компания» сообщила, что первой договорилась с консорциумом китайских покупателей о поставках хлорида калия в Китай в 2015 году, цена составила 315 долларов за тонну. Представитель «Уралкалия» тогда заявлял, что компания рассчитывала на большую премию к цене.

В 2014 году «Уралкалий» в январе первым из крупных мировых производителей хлоркалия договорился о поставках калийных удобрений в Китай на первое полугодие 2014 года в объеме 700 тыс. т по цене 305 долларов за тонну.

В этом году Китай закупит 7–7,5 млн т, самый большой объем — 1,7 млн т, включая опционы, поставит БКК как первая компания, заключившая контракт.

Отметим, что «Уралкалий» снизил выпуск товарной продукции в 1 квартале 2015 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 7,9% — до 2,70 млн т.

«Объем производства в 1 квартале 2015 года снизился вследствие снижения мощностей компании из-за аварии на руднике «Соликамск-2» и сокращения спроса на ключевых рынках», — отмечается в сообщении «Уралкалия».

План годового производства хлористого калия компании на уровне 10,2 млн т на 2015 год может быть пе-

ресмотрен в зависимости от рыночного спроса и развития ситуации на руднике «Соликамск-2».

«Состояние рудника «Соликамск-2» будет зависеть от весеннего паводка в период с середины мая до конца июня и успешности комплекса реализуемых мероприятий по предотвращению притока рассолов», — говорится в пресс-релизе. Компания сотрудничает с российскими и зарубежными институтами «для поиска технических решений, позволяющих продолжать закладку выработанного пространства рудника», подчеркивается в сообщении. ■

### СТРАТЕГИЯ

## Химические компании откладывают проведение IPO из-за кризиса

Нефтехимический холдинг «Сибур» не отказывается от планов проведения IPO, но не в нынешних экономических условиях, заявил основной акционер ком-



«Уралкалий» поставит в Китай 850 тыс. т хлористого калия. Если бы «Уралкалий» заключил контракт первым, объем поставок мог бы вырасти до 1,1 млн т, а выручка — на 74 млн долларов

пании Леонид Михельсон. «Конечно, мы не бросим об этом думать. Кризис пройдет когда-нибудь», — сказал Михельсон, отвечая на вопрос о планах по проведению

IPO. «Сибур» планировал провести первичное размещение акций еще в 2010 году, однако откладывал его из-за неподходящей ситуации на фондовом рынке. ■

### КИТАЙ

## «Сибур» планирует новые совместные проекты с Sinopec

«Сибур» обсуждает с китайской Sinopec новые совместные проекты в России и Китае, сообщил журналистам глава российской компании Дмитрий Конов. «Новые проекты с Sinopec обсуждаются как в России, так и в Китае. У нас есть один проект — продолжение нашего совместного проекта в Красноярске — СП по производству каучука на базе Красноярского завода синтетического каучука». По этой же технологии ведем строительство завода в Шанхае», — заявил Дмитрий Конов. ■



Дмитрий Конов, генеральный директор «Сибур»