

# «Лукойл» дал свой прогноз развития отрасли



Леонид Федун, вице-президент «Лукойла»

Компания «Лукойл» считает, что к 2025 году потребление нефти и газа в мире вырастет, поэтому России нужно увеличить вложения в технологии извлечения нефти.

Вице-президент «Лукойла» Леонид Федун представил подготовленный компанией «Обзор основных тенденций развития глобальных рынков нефти и газа до 2025 года». Такой доклад представлен впервые. Российские компании публично свое видение развития рынка не предоставляют, а среди зарубежных компаний ежегодные обзоры энергорынка готовят, например, BP.

В своем обзоре «Лукойл» прогнозирует, что потребление нефти и газа в мире будет расти. К 2025 году мировой спрос на нефть составит 38,3 млрд баррелей в год (рост 1,2% ежегодно), а газа — 4,5 трлн куб. м (рост 2,2% ежегодно). Спрос на нефть обеспечит транспортный сектор, считает «Лукойл». Этому будет способствовать несколько факторов: во-первых, увеличение населения — к 2025 году оно вырастет более чем на 1 млрд человек; во-вторых, развитие автотранспорта в Азии. В Китае, например, на 1000 человек приходится примерно 40 автомобилей, к 2025 году этот показатель приблизится к 200. При этом нефть

дешеветь не будет — «Лукойл» прогнозирует, что ниже 100 долларов за баррель цена вряд ли опустится.

Крупнейшими покупателями нефти и газа будут страны Азии, считают специалисты «Лукойла». Они уверены: США останутся крупным импортером нефти, а крупнейшим будет Китай. Поднебесная уже опережала США по объемам импорта в декабре 2012 года. ОПЕК прогнозировала, что уже к концу 2013 года поставки нефти в Китай

превысят 6 млн т. Зато США окажутся крупным производителем, подчеркивается в обзоре «Лукойла». По оценке специалистов компании, к 2025 году США будут добывать 3,9 млн баррелей в сутки. Развитие добычи в США уже привело к снижению импорта моторного топлива из Европы — нефтепереработка здесь переживает кризис.

По словам Федун, начиная с 2009 года в Европе закрываются заводы. У самого «Лукойла» в Европе четыре завода: в Румынии (мощностью 10 млн т), в Голландии (8,4 млн т), в Болгарии (8,9 млн т) и в Италии (9,3 млн т). Чтобы уравновесить спрос и предложение, нужно закрыть перерабатывающих мощностей еще на 100 млн т. Но за свои активы «Лукойл» спокоен: с рынка уйдут небольшие предприятия, а заводы российской компании — одни из самых крупных и современных в Европе.

В России необходимо, по мнению крупнейшей частной нефтяной компании РФ, масштабное внедрение новых технологий для поддержания добычи нефти. Адресные льготы,

предоставленные в 2001–2011 годах, доказали свою эффективность — удалось стабилизировать добычу нефти на уровне 500–510 млн т, говорится в обзоре. Специалисты компании полагают, что введение налога на добавочный доход станет драйвером роста инвестиций в технологии и увеличения коэффициента извлечения нефти.

В 2012 году в России было добыто 518 млн т нефти (данные ЦДУ ТЭК). Но по словам Федун, при сохранении существующей ситуации в 2020 году будет дефицит 60 млн т нефти, в 2025 году — 130 млн т. Новых месторождений открывается все меньше. Однако увеличение коэффициента извлечения нефти позволит дополнительно вовлечь в разработку около 4 млрд т запасов. Добыча нефти на арктическом шельфе России к 2025 году составит около 12 млн т, если ограничения по допуску продолжат действовать. Газовой отрасли России придется активнее бороться за рынки сбыта, считают эксперты «Лукойла», так как конкуренция на международных рынках газа будет усиливаться. ■

## Прогноз цен на нефть марки Brent



СТАТИСТИКА

# Россия установила рекорд по добыче нефти

В июне в среднем в сутки добыча нефти составила 10,53 млн баррелей, следует из данных ЦДУ ТЭК. Больше добывалось лишь 25 лет назад. В 1988 году среднесуточная добыча нефти в РСФСР составляла 11,07 млн баррелей в день. Затем она начала падать и достигла исторического минимума в 1996 году — 6,06 млн баррелей. В прошлом году этот показатель находился на уровне 10,37 млн баррелей.

Рост был обеспечен, по мнению аналитиков, за счет добычи на Ванкорском место-

рождении «Роснефти». В прошлом году оно дало 18,3 млн т. В этом году компания планирует вывести Ванкор на пиковый уровень добычи — 25 млн т. Второй фактор — это рост производства «Газпромом» газового конденсата. В 2010 году добыча составляла 270 тыс. баррелей в сутки, через год — 300 тыс. баррелей, в настоящее время — 350 тыс. баррелей. Росту добычи способствовали высокие цены на нефть. В феврале они достигли пика в 119 долларов/барр., среднее значение за это полугодие — 108 долларов. ■



Россия установила 25-летний рекорд по добыче нефти

ПРАВО

## «Башнефть» завершила консолидацию нефтехимических активов в рамках ОНК

Годовое общее собрание акционеров ОНК подвело итоги работы компании за 2012 год, а также избрало новый совет директоров. В него вошли: Я. И. Голдовский, Ф. В. Евтушенко, А. Л. Корсик, Ю. М. Лужков, К. В. Тюрденев, В. М. Увакин, С. Н. Хаджиев. На состоявшемся 29 июня заседании совета директоров ОНК его председателем был вновь избран Яков Голдовский.

Совет директоров был проинформирован о завершении стартовавшей в феврале 2013 года консолидации нефтехимических активов «Башнефти» на базе ОНК. В рамках консолидации ОНК купила у «Башнефти» Туймазинское газоперерабатывающее предприятие, Шаповское газоперерабатывающее предприятие, а также создала «Бисфенол». Далее ОНК по рыночной стоимости приобрела у «Башнефти» производственно-имущественные комплексы, которые находятся в аренде у этих активов, а «Бисфенол» приобрел у «Башнефти» про-

изводственные фонды для производства дифенилолпропана технического.

В рамках проекта консолидации был осуществлен дополнительный выпуск 10 166 тыс. обыкновенных акций ОНК

на сумму 10,166 млрд рублей. В ходе размещения дополнительной эмиссии акций ОНК «Башнефть» реализовала преимущественное право их приобретения, оплатив ценные бумаги ОНК деньгами и бума-

гами дочернего «Уфаоргсинтеза». В результате сделки ОНК стала владельцем 65,3% обыкновенных акций «Уфаоргсинтеза», а «Башнефть» сохранила свою долю (98%) в уставном капитале ОНК. ■

ЦЕНЫ

## Тарифы на газ для промышленности вырастут на 15%

Расчет цен на газ для промышленности в России с 2013 года производится ежеквартально по формуле, в которой используется информация о ценах на мазут с 1-процентным содержанием серы и газойль с 0,1-процентным содержанием серы, рассчитанных за девять месяцев, предшествующих принятию решения ФСТ. В 4 квартале предусмотрено проведение корректировки оптовых цен для приведения их к среднегодовому значению, предусмотренному прогнозом.

Таким образом, запланированный с 1 июля рост тарифа приведет к увеличению оптовых цен на газ для промпотребителей на 15% по сравнению с ценой, действовавшей с апреля, а по сравнению с январским уровнем цен тариф увеличится на 12%. В соответствии с формулой, предельные минимальные и максимальные уровни оптовых цен на газ «Газпрома» для промышленных потребителей с 1 апреля были снижены в среднем на 3%. Напомним, что президент России

Владимир Путин в июне сообщил о принятом решении ограничить с 2014 года рост тарифов естественных монополий уровнем прошлой годней инфляции. Такой порядок будет зафиксирован на 5 лет. По итогам 2012 года инфляция составила 6,4%, в конце 2013 года Минэкономразвития (МЭР) прогнозирует инфляцию на уровне 5–6%. МЭР ранее предлагало снизить темп роста тарифов на услуги естественных монополий в 2014 году с 15% до 5%. ■

# ТЭО продуктопровода Ямал-Поволжье может быть готово к концу года

Технико-экономическое обоснование (ТЭО) строительства магистрального продуктопровода «Ямал-Поволжье» для транспортировки широкой фракции углеводородов (ШФЛУ) из Западной Сибири в регионы Поволжья планируется подготовить и представить в правительство России до 10 декабря 2013 года. Об этом сообщил полпред президента России в Приволжском федеральном округе Михаил Бабич. По его словам, по поручению президента и правительства Минэнерго России, участники Волжского кластера и «Газпром» должны совместно оценить запасы сырья в Западной Сибири, а также возможность его добычи и транспортировки для строительства продуктопровода, кроме того, рассчитать экономику проекта. Таким образом, оценки не будут базироваться на расчетах отдельных компаний, которые могут быть заинтересованы в том или ином развитии событий, как сказал полпред.

Напомним, что в мае 2012 года Башкирия, Татарстан и ЯНАО подписали протокол о намерениях в области транспортировки углеводородного сырья, в том числе ШФЛУ и газового конденсата, по маршруту Ямал-Поволжье. Стороны планировали разработать комплексную программу перспективного развития Волжского нефтегазохимического кластера на основе сырьевых ресурсов Западно-Сибирского региона. Стоимость проекта оценивалась в 80–120 млрд рублей, в том числе проектных работ — в 50–60 млн рублей. Предполагалось, что регионы будут инвестировать в него бюджетные средства или средства компаний, в частности «Газпрома», Внешэкономбанка и Сбербанка. В конце января 2013 года Башкирия, Татарстан и ЯНАО создали ОАО «Ямал-Поволжье», учредителям которого в равных до-



Михаил Бабич, III Международный форум «Большая химия»

лях стали ОАО «Региональный фонд», «Региональный инновационно-инвестиционный фонд «Ямал» и ОАО «Нижнекамскнефтехим».

В мае 2013 года, на III форуме «Большая химия» в Уфе, представители Минэнерго РФ заявили, что производители сырья, в том числе «Новатэк», ТНК-ВР, «Газпром» и «Сибур» не подтвердили наличие свободных ресурсов ШФЛУ на этом направлении. Они же

рекомендовали поволжским участникам консорциума обратить внимание на ресурсы Каспийского кластера. Против строительства такого продуктопровода неоднократно выступали и представители «Сибура».

Тогда же сообщалось, что Башкирия от лица консорциума «Ямал-Поволжье», созданного Башкирией, Татарстаном и Ямало-Ненецким автономным округом (ЯНАО),

может обратиться к администрациям пяти субъектов России с предложением о присоединении к консорциуму. Согласно проекту резолюции III Международного форума «Большая химия», такую рекомендацию выработали участники форума в Уфе. В консорциум могут войти Ханты-Мансийский автономный округ, Самарская, Нижегородская и Челябинская области, Пермский край. ■

## СДЕЛКИ

### PKN Orlen предлагает «Роснефти» активы в обмен на поставки нефти

PKN Orlen хотела бы заключить с «Роснефтью» долгосрочный контракт на поставку нефти по трубопроводу «Дружба», такая информация появилась в ряде СМИ со ссылками на неназванные источники. Госкомпания было предложено купить долю в самой PKN Orlen — литовский НПЗ Mazeikiu nafta максимальной мощностью 15 млн т и совместный проект по реализации нефтепродуктов на трассе Берлин-Варшава-Брест под брендом «Роснефти».

На Санкт-Петербургском международном экономическом форуме «Роснефть» и PKN Orlen заключили контракт на поставку нефти в Чехию по нефтепроводу «Дружба». Сумма сделки составляет до 7 млрд долларов в текущих ценах, объем поставок — до 8 млн т (2,6 млн т в год). Контракт заключен до 30 июня 2016 года. Поставки начались 1 июля 2013 года.

PKN Orlen владеет семью НПЗ в Польше, Чехии и Литве общей мощностью 28 млн т,

а также розничной сетью в этих странах. Но нефтепереработка в Европе переживает трудные времена из-за сокращения спроса и снижения экспорта топлива в США, компании также необходимо искать новые каналы поставки нефти. В декабре у нее истекли контракты с трейдерами Mercuria Energy и Souza Petroleum на поставку по 5,4 млн т в год нефти от каждого. Остался только контракт с Souza Petroleum на 2,4 млн т в год, действующий до конца 2014 года. ■



# «Уралхим» может заняться разработкой газовых месторождений

Объем инвестпрограммы «Уралхима» в 2013 году составит 300 млн долларов, что в 1,5 раза больше показателя прошлого года, сообщил гендиректор компании Дмитрий Коняев.

«Объем инвестпрограммы растет: в 2012 году на плановые ремонты и капвложения мы направили 200 млн долларов, а на 2013 год запланировали уже 300 млн долларов. Для наших четырех предприятий этого достаточно, чтобы обеспечить и текущую безаварийную работу, и улучшить показатели по проектам снижения себестоимости. К тому же летом начинаются плановые остановочные ремонты, снизится производство, и для компании комфортно иметь финансовую подушку», — сказал он.

Д. Коняев напомнил, что компания планирует к 2015–2016 годам увеличить производство с 6 млн т до 6,5 млн, в первую очередь за счет увеличения суточной выработки на текущих мощностях и снижения расходных норм по сырью.

Дмитрий Коняев также сообщил, что «Уралхим» обсуждает возможности вхождения в проекты разработки газовых месторождений.

«Мы обсуждаем эти вопросы касательно газа, но из-за транспортной составляющей пока не принято какого-либо решения. Калием мы вряд ли займемся, все-таки в первую очередь наша компания игрок на рынке азотных удобрений. На мировой рынок калия мы смотрим достаточно консервативно, а для собственного потребления месторождение экономически невыгодно. Потребности в апатитовом концентрате у «Воскресенских минудобрений» всего 900 тыс. т в год, отдельный майнинговый проект под это достаточно сложно выстраивать», — подчеркнул Д. Коняев.



Дмитрий Коняев, генеральный директор «Уралхима»

## «Акрон» начнет продавать апатитовый концентрат

Летом текущего года «Акрон» надеется не только обеспечить себя фосфатным сырьем на 100%, но и продать первую партию сторонним потребителям, сообщил председатель совета директоров «Акрона» Александр Попов. Информация о том, кто станет

первым клиентом «Акрона» и какой ценовой политики холдинг будет придерживаться, пока не раскрывается.

До сих пор большинство отечественных производителей НРК-удобрений могли работать только на сырье «Апатита» (входит в группу «Фосагро»).

Концентрат с принадлежащего «Еврохиму» Ковдорского ГОКа потребляется только внутри группы, поскольку технологически не подходит большинству «сложников». Теперь на российском рынке апатита впервые появляется второй полноценный игрок.

## В Калининградской области построят завод биокомпозитов на основе молочной кислоты

Первое в России биотехнологическое предприятие по ректификации молочной кислоты и производству биокомпозитов на ее основе будет построено в Правдинском районе Калининградской области. Проект, который реализует российская компания «Поликомплекс», одобрен советом по размещению инвестиций на территории области.

По данным представителей концерна, инвестиции в проект составят 1,2 млрд рублей. Изначально на предприятии, первую очередь которого введут в строй в ноябре 2013 года, будут осуществляться ректификация молочной кислоты и производство биополимеров на ее основе. Конечная цель проекта — выпуск экологически

безопасных антигололедных реагентов и биокомпозитов. На производстве будет создано около 180 рабочих мест. Ежегодный объем очищенной молочной кислоты составит более 16 тыс. т, и 50 тыс. т биокомпозитов в год.

«Поликомплекс» с 2009 года работает в сфере промышленной биотехнологии,

биохимии и производства полимеров. Кроме того, компания реализует российский пилотный проект по переработке органических кислот в биополимеры и биокомпозиты. Осуществляет проекты создания биотехнологических кластеров в ряде российских регионов, а также в Казахстане и Венесуэле.

# «Фосагро» намерен увеличить продажи в Юго-Восточной Азии на 20–30 %



Андрей Гурьев, генеральный директор «Фосагро»

Холдинг «Фосагро» планирует активно наращивать присутствие на рынках Юго-Восточной Азии, в частности, в следующем году его продажи в страны региона могут вырасти на 20–30 % по сравнению с текущим годом, сообщил новый генеральный директор «Фосагро» Андрей Гурьев.

Наибольшие объемы в этом регионе «Фосагро» поставляет в Таиланд, далее следуют Малайзия, Вьетнам, Корея. В ближайшей перспективе наиболее быструю динамику развития компания ожидает увидеть на рынке Таиланда. «Азиатский рынок в целом уверенно растет. И хотя этот рынок новый для «Фосагро», мы в этом году рассчитываем туда поставить,

без Индии и Пакистана, около полумиллиона тонн минудобрений, — сказал Гурьев. — В следующем году рост может составить 20–30 %. Если азиатский бум продолжится, то поставки будут расти и далее».

Он также не исключил, что «Фосагро» может возобновить поставки в Индию и Пакистан в случае роста цен на этих рынках. По словам Гурьева, в Индии ожидается увеличение субсидий на закупку удобрений, что позитивно повлияет на рынок. Кроме того, компания в перспективе может начать поставки в Китай при увеличении объемов производства продукции самим холдингом и при условии приемлемой закупочной цены.

Вместе с тем в компании ожидают, что соотношение поставок на мировой и российский рынки будет меняться в пользу последнего, в первую очередь в связи с ростом потребления минеральных удобрений внутри страны. Сейчас доля российского рынка в продажах компании составляет около 30 %. Драйверами этого процесса, как отметил Гурьев, являются господдержка сельхозпроизводителей и рост цен на зерновые культуры. «Можно говорить об увеличении доли до 40–50 % (в течение трех-пяти лет), шаг за шагом к этому идем. Мы здесь также видим большой потенциал», — сказал топ-менеджер «Фосагро».

# «Метафракс» инвестирует в производство миллиард долларов

Размер инвестиций ОАО «Метафракс» в развитие своего производства до 2020 года составит до 1 млрд долларов. Об этом объявил председатель совета директоров ОАО «Метафракс» Армен Гарслян.

Планируется, что большая часть средств, 700–800 млн долларов, будет направлена на собственное производство аммиака и карбамида. В компании рассматривают два варианта мощности установки по производству карбамида, 400 или 600 тыс. т в год. Окончательное решение будет принято до конца текущего года. «Мы не собираемся быть крупным продавцом, а будем перерабатывать карбамид в продукцию большей добавленной стоимости», — отметил генеральный директор ОАО «Метафракс» Владимир Даут. Объемы производства аммиака будут зависеть от того,

какой вариант по карбамиду будет выбран. Производство на «Метафраксе» намерены запустить в 2017 или 2018 году. Ранее стоимость карбамидной установки предприятием оценивалась в 700–800 млн евро.

Стало известно, что «Метафракс» закрыл финансовую сделку по приобретению Dunea Austria, «дочки» финской химической компании Dunea Chemicals Oy. Армен Гарслян заявил: «У нас финансовая сделка завершена. Мы встречались с коллективом завода в Австрии. Хотим получить экономический эффект не только от использования технологий, но и от того, что Dunea является переработчиком сырья, которое выпускает наше предприятие. В настоящее время можем перерабатывать на собственных мощностях до 500 тыс. т продукции. В самое ближайшее время будет принята

программа развития завода». Он добавил, что мощности австрийского завода составят 350 тыс. т смол в год и 140 тыс. т формалина в год. Стоимость сделки не сообщается. Приобретенная компания после завершения всех корпоративных процедур будет переименована в Metadynea Austria. Гендиректором ком-

пани назначен Ральф Тойер, бывший топ-менеджер группы Dunea.

«Метафракс» — российский производитель метанола и продуктов метанольного синтеза. В группе компаний «Метафракс» четыре предприятия: сам «Метафракс», ОАО «Карболит», ООО «Метадинеа» и Dunea Austria.



«Метафракс», Губаха (Пермский край)



# «Русвинил» готов на 90 %

Полномочный представитель президента России в Приволжском федеральном округе Михаил Бабич посетил с рабочим визитом строительную площадку ООО «Русвинил» в Кстовском районе Нижегородской области, где реализуется проект строительства крупнейшего в России комплекса по производству поливинилхлорида (ПВХ). Генеральный директор «Сибура» Дмитрий Конов и генеральный директор ООО «Русвинил» Гюнтер Надольны рассказали представителю президента о ходе строительства производственного комплекса и реализации связанных с ним инфраструктурных проектов.

В настоящее время проект находится на завершающей стадии. Общий объем выполнения всех работ по проекту составляет около 90 %, в том числе проектирование — 99,8 %, поставка оборудования и материалов — 97,5 %, строительство — более 78 %.

«Русвинил» уже заключил договоры на поставку каменной соли для нужд комплекса. Долгосрочный договор был заключен еще в апреле с ООО «Руссоль», а летом — с ОАО «Беларуськалий».

Согласно условиям договоров, начиная с 2014 года, соль будет поставляться из Баскунчакского месторождения Ахтубинского района Астраханской области и Старобинского месторождения, расположенного вблизи города Солигорска в Республике Белоруссия. ООО «Руссоль» и ОАО «Беларуськалий» обеспечат потребности «Русвинила» в полном объеме. Для доставки соли на площадку производственного комплекса планируется использовать водный и железнодорожный транспорт.

Соль является одним из видов основного сырья в производственном цикле ПВХ. Она используется для приготовления раствора, который после очистки и фильтрации поступает на установку мем-



Строительная площадка «Русвинила», август 2013

бранного электролиза, где под действием электрического тока образуется газообразный хлор, в полном объеме используемый на следующем производственном этапе, водород и раствор каустической соды.

На строительной площадке предприятия уже завершено строительство логистической платформы, входящей в состав комплекса. В будущем основная доля операций по внутризаводской логистике будет осуществляться на данном логистическом комплексе. Платформа общей площадью 7,76 га включает, помимо административно-бытового корпуса и весовой, склад готовой продукции более чем на 7000 паллетомест и блок из 21 силосов для расфасовки и хранения ПВХ.

После окончания монтажа упаковочного оборудования, который на сегодняшний день завершён на 98 %, генеральным подрядчиком по строительству логистической платформы ООО «КСС РУС» (подразделение немецкой ло-

гистической компании Karl Schmidt) будут проведены индивидуальные и функциональные испытания. Завершить работы планируется в 3 квартале текущего года, что будет означать готовность логистической платформы к комплексному опробованию и эксплуатационным испытаниям, а затем и к непосредственной эксплуатации.

Кроме того, строительная готовность склада готовой продукции даст компании «Русвинил», начиная с 3 квартала 2013 года, возможность его использования для целей пре-маркетинга.

«Русвинил» выбрал оператора связи, им стал «Ростелеком». В настоящее время Нижегородский филиал «Ростелекома» осуществляет монтаж волоконно-оптических линий связи для будущего завода. Организация ВОЛС (волоконно-оптической линии связи) до подразделений «Русвинила» предполагает строительство двух независимых телекоммуникационных каналов связи — основного

и резервного. Проект по формированию мультисервисной сети должен быть завершён к 4 кварталу 2013 года.

Ввод современных линий связи обеспечит инфраструктуру комплекса «Русвинил» местной, зоновой, между-городной и международной телефонной связью, а также широкополосным доступом в Интернет по технологии FTTx.

ООО «Русвинил» — совместное предприятие, учрежденное на паритетных условиях ОАО «Сибур Холдинг» и компанией SolVin для строительства комплекса по производству поливинилхлорида (ПВХ) в Кстовском районе Нижегородской области. Производственные мощности завода «Русвинил» составят 330 тыс. т поливинилхлорида и 225 тыс. т каустической соды в год. На предприятии будет применяться одна из лучших мировых технологий по производству поливинилхлорида, лицензиаром которой выступает компания SolVin. ■

# Менеджмент снова выкупает «Сибур»



Дмитрий Конов, генеральный директор ООО «Сибур»

ООО «Сибур» получило уведомление от собственника 100 % акций ОАО «Сибур Холдинг» об изменении структуры бенефициарного владения в группе «Сибур». Доля косвенного участия Эдайн Девелопмент Инк., бенефициарными владельцами которого являются Леонид Михельсон и Геннадий Тимченко, в уставном капитале компании уменьшилась с 94,5 % до 82,5 % в пользу компаний, находящихся в бенефициарной собствен-

ности действующего и бывшего менеджмента ООО «Сибур» и ОАО «Сибур Холдинг».

Совокупная доля, принадлежащая в настоящее время действующему и бывшему менеджменту компании, увеличилась с 5,5 % до 17,5 %, при этом доля каждого из них не превышает 5 %.

Таким образом, на данный момент миноритарными акционерами «Сибура» являются: члены правления ООО «Сибур» К. В. Белкин, М. В. Гордин, А. Е. Жвакин, С. В. Комы-

шан, Б. В. Лим, О. И. Макаров, А. П. Матвиенко, С. В. Мерзляков, М. В. Михайлов, В. П. Номоконов; заместитель председателя совета директоров ОАО «Сибур Холдинг» А. В. Дюков; заместители председателя правления ООО «Сибур» М. Ю. Карисалов, П. Н. Малый, В. В. Разумов, К. Н. Шамалов; председатель правления, генеральный директор ООО «Сибур» Д. В. Конов, бывший финансовый директор компании А. Н. Филипповский. ■

# Крупнейшие химические стройки России не могут обойтись без поддержки государства

Летом этого года стало известно о решениях государственных органов России федерального и регионального уровней, призванных поддерживать строительство крупнейших химических компаний и позволяющих им сэкономить более триллиона рублей.

Так, Минпромторг РФ предложил освободить от налога на добавленную стоимость (НДС) ввоз оборудования для «Нижнекамскнефтехима». Соответствующий проект постановления правительства размещен на сайте ведомства.

Компания реализует инвестиционные проекты по модернизации завода полистиролов,

предусматривающей ввод установки для получения полистирола общего назначения мощностью 50 тыс. т в год по технологии японской компании Toyo Engineering Corporation, и модернизации завода олигомеров, предусматривающей ввод комплектной реакционной установки для получения линейных альфа-олефинов из этилена по технологии немецкой компании Linde AG. Указанное оборудование является лицензионным и не имеет производимых в России аналогов. При включении данной позиции в перечень взимание НДС при импорте технологическо-

го оборудования сократится на 370,1 млн рублей.

В это же время вице-губернатор Воронежской области Александр Гусев посетил завод «Воронежсинтезкаучук» и осмотрел запущенный в тестовом режиме цех термоэластопластов ТЭП-50. В ходе встречи с рабочими завода чиновник заявил, что всего в 2012 году в экономику региона было вложено около 180 млрд рублей, из которых 4,5 млрд приходятся на долю ВСК — эти инвестиции были направлены на строительство ТЭП-50.

Однако останавливаться на достигнутом власти региона не намерены. Предполагается, что к 2020 году объем инвестиций в Воронежской области должен вырасти до 500 млрд рублей в год.

ОАО «Воронежсинтезкаучук» добилось того, что проект по возведению ТЭП-50 вошел в программу социально-экономического развития региона, поэтому предприятие получило значительные налоговые льготы. По словам Александра Гусева, сумма преференций, предоставленных компании на пятилетний срок, составит около 450 млн рублей.

Дума Томской области уже утвердила поправки в бюджет, предусматривающие выделе-

ние субсидии в размере 555 млн рублей на строительство завода БОПП-пленки холдинга «Сибур».

Господдержка в форме субсидий предоставляется в рамках реализации инвестиционного соглашения, подписанного на Томском инновационном форуме INNOVUS 22 мая 2013 года губернатором Сергеем Жвачкиным. Документ предусматривает возмещение до двух третей суммы фактических затрат, понесенных компанией на реализацию проекта, но не превышает сумму уплаченных налогов в доходную часть бюджета региона предприятий холдинга.

«Сибур» планирует ввести в эксплуатацию завод в Томске стоимостью более 2,4 млрд рублей в 2013 году, предприятие должно выпускать 38 тыс. т БОПП-пленки в год. Дочернее общество компании «Биакспен Т» приступило к пуско-наладочным работам на производстве БОПП-пленки в Томске. В штат принято 111 человек линейного персонала. Сырьем для нового производства станет полипропилен компании «Томскнефтехим», который в настоящее время расширяет мощности по производству полипропилена и полиэтилена. ■



Первая партия термоэластопластов, выпущенная на производстве ТЭП-50 в Воронеже



БАНКРОТСТВО

# «Роснано» избавляется от убыточных активов

Корпорация «Роснано» после критики Счетной палаты избавляется от убыточных активов. Заявление на банкротство подал «Уником» — совместный проект «Роснано» и группы «Новый каучук» по выпуску добавок для асфальтобетонов. Ранее в процедуру банкротства вступила другая «дочка» «Роснано» — новосибирская SUN Innovations.

«Уником» — крупнейший в России производитель модификаторов асфальтобетона для ремонта и строительства автодорог. Модификатор «Унирем» производится из старых автопокрышек и защищает асфальтобетон от трещин, тем самым увеличивая срок его службы на 25–30%. С применением продукции компании было уложено и отремонтировано более 20 млн кв. м асфальтобетонных покрытий по всей России. «Роснано» вложило в компанию 810 млн рублей, но бизнес отстает от плана по выручке и прибыли. В 2012 году «Уником» заработал 221 млн рублей вместо ожидаемых миллиардов.

Проблемы у «Уникома» начались, когда бывший топ-менеджер компании Михаил Лернер в ноябре 2012 года оказался под стражей. По версии следствия, еще в 2009 году он занял у брата 189 млн

рублей под залог доли 29,5% в компании «Новый каучук», записанной на его тестя, но впоследствии не вернул их. В июле 2012 года г-н Лернер получил пять лет лишения свободы условно за мошенничество в особо крупном размере уже по другому делу. В 2008 году, будучи гендиректором автодилера «Дим+Ко», он присвоил почти 30 млн рублей. По словам источника в «Роснано», госкомпания рассчитывает перезапустить «Уником», усилив его команду, и с новыми партнерами.

В мае внешнее управление было введено в другой «дочке» «Роснано» — новосибирской SUN Innovations (производит и продает УФ-принтеры NEO, УФ- и сольвентные чернила Sunflower), чья просроченная кредиторская задолженность превысила 365 млн рублей. ■



Офис «Роснано», Москва

СОТРУДНИЧЕСТВО

## «Казсода» и «Башкирская химия» построят содовый завод

ТОО «Казсода» (Павлодарская область, Казахстан) и ОАО «Башкирская химия» подписали меморандум о реализации совместного про-

екта по строительству завода кальцинированной соды.

Меморандум был заключен в рамках визита делегации Павлодарской области в Баш-

кирию. Стоимость проекта оценивается в 500 млн долларов, предполагаемая мощность завода — 400 тыс. т кальцинированной соды в год. ■

ЭКСПАНСИЯ

## «Роснефть» рассматривает возможность добычи газа в Венесуэле

Президент «Роснефти» Игорь Сечин рассказал о новых газовых проектах в Венесуэле и интересе к добыче газа в Иране. Компания к 2020 году намерена увеличить добычу газа в 2,5 раза (до 100 млрд куб. м в год).

«Роснефть» подписала с венесуэльской государственной PDVSA соглашение

о совместной реализации газовых проектов на шельфе Венесуэлы. Компании будут вместе оценивать технико-экономическую целесообразность добычи газа и конденсата на шельфе Венесуэлы, его сжижения для последующего экспорта и продажи в Венесуэле, а также перспективы созда-

ния СП по разработке месторождений газа и конденсата. Речь идет о разработке пяти блоков на шельфе Венесуэлы, включая Mariscal Sucre, Blanquilla, Tortuga, пояснил президент компании PDVSA, министр нефти Венесуэлы Рафаэль Рамирес. По его словам, суммарные запасы и ресурсы проектов могут до-

стигать 600 млрд куб. м. Инвестиции только в Mariscal Sucre составят как минимум 5 млрд долларов, подчеркнул Рамирес.

Игорь Сечин также успел провести двусторонний диалог в сфере добычи газа с министром нефти Ирана Рустамом Касеми, подробности не сообщаются. ■



# «Еврохим» имеет большие инвестиционные планы



С 2013 по 2017 год «Еврохим» инвестирует 4,2 млрд долларов

**МХК** «Еврохим» планирует инвестировать в развитие в 2013–2017 годах более 4,2 млрд долларов. Более 1 млрд долларов будет направлено в азотный и фосфатный сегменты для модернизации мощностей и начала производства новой продукции. Помимо этого 3,2 млрд долларов будут выделены на развитие калийного сегмента.

В настоящее время «Еврохим» активно развивает калийный сегмент — проект «ВолгаКалий» на Гремячинском месторождении (Волгоградская область) и «Усольский калийный комбинат» на Верхнекамском месторождении (Пермский край). Согласно данным компании, производство калийных удобрений начнется после завершения первой фазы проекта разработки Гремячинского месторождения. На Верхнекамском добыча начнется в 2016 году.

За 5 лет инвестиции в «ВолгаКалий» составят 1,7 млрд долларов, в «Усольский калийный комбинат» — 1,5 млрд долларов. Общие инвестиции в калийные проекты составят 6,8 млрд долларов. На текущий момент инвестировано 1,6 млрд долларов.

**СП**

## «Газпромнефть» и Total вместе будут выпускать битумы на МНПЗ

«Газпромнефть» и французская Total создали СП по выпуску модифицированных битумов на Московском нефтеперерабатывающем заводе МНПЗ).

Доля участия каждого из партнеров в ООО «Газпромнефть-Тоталь ПМБ» составляет 50%. В задачи совместного предприятия входит

Реализация обоих проектов позволит производить более 8 млн т калийных удобрений в год. Кроме того, для обеспечения экспорта калия с Верхнекамского месторождения начато строительство крупного балкерного терминала в балтийском порту Усть-Луга. Строительство планируется завершить к 2017 году.

Сейчас «Еврохим» решает технические вопросы добычи на Гремячинском месторождении. Возобновлена проходка клетцевого ствола, работы закончатся в 2017 году. До настоящего времени на клетцевом стволе (шахте) комплекса осуществлялись работы по замене не оправдавшей себя технологии цементирования, которую использовала южно-африканская Shaft Sinkers, на технологию замораживания. Проходка ствола по технологии цементирования была приостановлена в 4 квартале 2011 года.

Напомним, что изначально компания планировала запустить добычу на месторождении в 2013 году, однако эта дата неоднократно переносилась. Работы по проходке клетцевого ствола были продолжены с отметки 100 метров. В настоящий период клетцевой ствол защищен ледопородным ограждением, разработанным и эксплуатируемым компани-

ей Thyssen Schachtbau GmbH. Кроме того, Thyssen выполняет проходку скипового проекта «Еврохим-ВолгаКалий» и принимает участие в разработке второго калийного проекта «Еврохим» — Усольского калийного комбината на Верхнекамском месторождении.

Кроме этого «Еврохим» планирует построить завод по производству аммиака и карбамида в штате Луизиана (США), инвестиции в проект могут составить около 1,5 млрд долларов.

Новое предприятие позволит компании производить и продавать удобрения в США и на близлежащих рынках. Генеральный директор «Еврохим» Дмитрий Стрежнев отметил: «В 2012 году Северная и Южная Америка обеспечили около четверти всего объема продаж компании, и в будущем мы ожидаем сохранения роста. В связи с чем считаем целесообразным разместить наше предприятие в непосредственной близости к потребителям».

Строительство подобного завода обычно занимает четыре года. «Еврохим» планирует принять окончательное решение относительно параметров и месторасположения нового производственного объекта в течение следующего года. ■

производство полимерномодифицированных битумов (ПМБ) по лицензированной технологии Total. Для нового продукта создан специальный совместный бренд — G-Way Styrelf.

Для производства битумов G-Way Styrelf компания построит специализированное производство, которое будет

располагаться на территории МНПЗ. Мощность производства составит 60 тыс. т ПМБ и 7 тыс. т битумных эмульсий в год.

По экспертным оценкам, которые приводит «Газпромнефть», годовой объем потребления ПМБ в России к 2015 году вырастет в два раза — до 130 тыс. т. ■

# «Сибур» получит газозовы в 3 квартале

На верфи Hyundai Mipo Dockyard Co. Ltd. (Республика Корея) состоялась торжественная церемония присвоения имени двум новым газозовам для регулярных круглогодичных перевозок сжиженного углеводородного газа (СУГ). Суда зафрахтованы нефтехимическим холдингом «Сибур» и заказаны группой компаний «Совкомфлот» в рамках долгосрочного контракта. Газозовы будут задействованы в транспортировке СУГ из терминала «Сибура» в морском торговом порту Усть-Луга. Поставка судов заказчику намечена на август — сентябрь текущего года.

В 2012 году «Совкомфлот» и «Сибур» подписали долгосрочное соглашение о фрахтовании двух газозовов для регулярных круглогодичных перевозок сжиженных углеводородных газов (СУГ). «Сибур» в 2013 году начнет экспортные отгрузки СУГ через собственный терминал в морском порту Усть-Луга. Танкеры-газозовы получили свои имена по названиям рек Воронеж и Тобол, протекающих в регионах деятельности «Сибура».

Дизайн газозовов был разработан при участии специалистов группы «Совкомфлот» с учетом требований компании «Сибур». Конструктивный тип грузовой системы представляет собой четыре вкладки типа «С», рассчитанные на перевозку

груза под давлением 540 кПа общей вместимостью 20 600 куб. м.

Конструкцией судов предусмотрена система обработки балластных вод, обязательная для установки с конца 2013 года. Корпус газозовов изготовлен из материалов повышенной прочности, что соответствует требованиям к расчетам прочности конструкции для круглогодичной эксплуатации в условиях северной Атлантики в течение 25 лет. Это позволит существенно увеличить срок службы судов в нормальных условиях. Ледовый класс 1В (Ice3 по классификации PC) обеспечит их эффективную эксплуатацию в условиях низких температур Балтийского моря в период зимней навигации. ■



Новые газозовы для перевозок СУГ

**ПЛОЩАДКА**

## Henkel покупает российскую компанию «Веллхим»

Федеральная антимонопольная служба удовлетворила ходатайство «Хенкель рус» о покупке 99,99% доли в уставном капитале ООО «Веллхим». Детали сделки будут оглашены после ее завершения в 3 квартале 2013 года.

«Веллхим» создано в 2006 году австрийской инвестиционной группой Petrochemical Holding GmbH (владела ком-

панией до 2009 года). На сайте инвесткомпания указано, что вложения в «Веллхим» в 2005-2008 годах составили 47 млн евро. «Веллхим» должен был занять больше 50% рынка полиуретановых пен, 20% рынка бытовой химии, 15% рынка парфюмерии, 10% рынка автокосметики.

Эксперты предполагают, что Henkel просто покупает

дополнительную производственную площадку, так как ее продажи постоянно растут. В прошлом году выручка Henkel в России превысила 1 млрд евро. По данным Euromonitor, Henkel занимает 16,1% российского рынка бытовой химии и 5,3% — косметики. В России у компании шесть заводов, заявлено строительство еще двух. ■

**АЗИЯ**

## Белоруссия и Вьетнам поучаствуют в тендере на создание комбината калийных удобрений

Об этом в Минске заявил председатель Госкомитета по науке и технологиям Белоруссии Игорь Войтов. В ходе визита в Минск официальная делегация Лаоса уже подписала ряд документов, среди которых меморандум о сотрудничестве, предпо-

лагающий создание совместной лаборатории по изучению минеральных ресурсов Лаоса. Войтов отметил, что Минск получил приглашение со стороны Лаоса осуществлять геологоразведку и добывать полезные ископаемые в этой южно-ази-

атской стране. В настоящее время Белоруссией реализуется проект по строительству «под ключ» Гарлыкского ГОК по выпуску калийных удобрений мощностью 1,4 млн т в год на базе месторождения калийных солей в Лебапской области Туркмении.

Контракт на строительство горно-обогатительного комбината был подписан в январе 2010 года белорусским госпредприятием ОАО «Белгорхимпром» и госконцерном «Туркменхимия». Срок реализации контракта составляет пять лет. ■



# Конференция «Карбамид–2013» прошла в Нижнем Новгороде



Участники конференции «Карбамид-2013», Нижний Новгород

ОАО «НИИК» провел 7-ю международную научно-практическую конференцию «Карбамид-2013», посвященную новым разработкам института и реализованным проектам в области строительства и реконструк-

ции промышленных производств. В числе участников конференции — ведущие представители отрасли минеральных удобрений России и СНГ, среди которых компании «Еврохим», «Газпром нефтехим Салават», «Фосагро», «Акрон», «Сибирский деловой союз Азот» и др.

Эксперты ОАО «НИИК» в своих докладах представили анализ и прогноз развития отрасли азотных удобрений, оценили перспективы мирового и отечественного рынков, поделились опытом строительства новых объектов и реконструкции существующих, построенных по проектам дзержинских инженеров. Участники конференции в ходе многочисленных встреч и переговоров обсуждали те-

кущие и новые проекты, совместные с ОАО «НИИК».

Была также представлена информация по диагностике и ремонту оборудования, анализу работы действующих производств, вопросам обеспечения безопасности производств карбамида и эффективности проектных решений, принимаемых ОАО «НИИК» в этом направлении.

На конференции прозвучали доклады представителей предприятий — заказчиков ОАО «НИИК»: ТОО «КазАзот» (г. Актау, Казахстан), ОАО «Салаватнефтехимремстрой» (г. Салават, Башкортостан), ОАО «Невинномысский Азот» (г. Невинномыск), посвященные опыту внедрения промышленных установок, построенных по проектам института. ■

## «Акрон» приступает к строительству нового агрегата аммиака

ОАО «Акрон» получило положительное заключение Главгосэкспертизы по проекту «Аммиак-4» и разрешение на строительство нового агрегата аммиака мощностью 700 тыс. т в год. Таким образом, утверждены проектная документация нового агрегата, график и сроки строительства. Общий объем инвестиций запланирован на уровне 420 млн долларов.

В настоящее время работа специалистов компании сосредоточена на нескольких направлениях: выбор поставщиков оборудования и заключение контрактов, разработка рабочей документации на все объекты, подготовка площадки для строительного-монтажных работ. В рамках проекта ОАО «Акрон» сотрудничает с производителями оборудования: Dresser-Rend, Heurtey Petrochem, Hitachi, Cristof

Group, GEA, Sulzer, Shin Nippon Machinery, «Уралхиммаш», «Тамбовский завод «Комсомолец», «Туймазыхиммаш» и др. Запуск производства запланирован на 2015 год.

Исполняющий обязанности президента ОАО «Акрон» Александр Попов заявил: «Аммиак-4» — крупнейший инвестиционный проект на наших производственных площадках за несколько последних десятилетий. Увеличение на 65 % мощностей по производству аммиака позволит в будущем не только нарастить выпуск удобрений на существующих производствах, но и обеспечит необходимую базу для дальнейшего расширения мощностей и продуктовой линейки. Не менее важным фактором является получение дополнительной прибыли от продаж товарного аммиака — востребованного

и высокорентабельного продукта. Мощности собственного портового терминала AS VST обеспечат необходимый объем перевалки аммиака при отгрузке на экспорт».

По словам главы компании, важнейшим преимуществом нового агрегата является более низкое удельное потребление природного газа. Сейчас по показателю

среднего расхода природного газа — 1 070 куб. м/т — два действующих агрегата аммиака ОАО «Акрон» являются самыми экономичными на территории России. Данный показатель на «Аммиак-4» составит 927 куб. м/т, что позволит значительно снизить затраты на природный газ и как следствие — себестоимость продукта. ■



Производство аммиака, «Акрон»



# «Фосагро» не планирует заключать контракт с Индией в 2013 году

Российский агрохимический холдинг «Фосагро» не планирует в текущем году заключать долгосрочный контракт на поставки с крупнейшим в мире покупателем фосфатных удобрений Индией, поскольку компанию не устраивают диктуемые Дели цены, сказал в интервью Reuters Андрей Гурьев, новый гендиректор «Фосагро».

В прошлом году «Фосагро» на продажах Индии выручила порядка 7,5 млрд рублей, а годом ранее — 12 млрд рублей. Свободные экспортные потоки компания хочет перенаправить на внутренний рынок, который называет для себя приоритетным, а также в Юго-Восточную Азию, Африку и Европу.

Спотовая цена фосфатных удобрений на индийском рынке, где также сильны спекулятивные настроения, в начале июля составляла всего около 485 долларов за тонну на условиях CFR, тогда как еще недавно контракты заключались по 515 долларов за тонну, прокомментировал Гурьев.

В мае текущего года трейдер крупнейшей производителей удобрений США Mosaic и Potash Corp, компания Phoschem заключила контакт на поставку в Индию 400 тыс. т диаммонийфосфата (DAP). По оценкам аналитиков, контракт был заключен по цене ниже 500 долларов за тонну, тогда как цена предыдущего составляла 580 за тонну, и «Фосагро», поставившая в Индию в 2012 году около 400 тыс. т удобрений, могла рассчитывать примерно на такую же стоимость. Основными поставщиками удобрений в Индию, по словам Гурьева, сейчас являются компании США, Марокко, Китая и Саудовской Аравии.

Согласно ожиданиям компании, в 2013 году на азиатский рынок, прежде всего,

в Таиланд, Вьетнам и Малайзию, может быть поставлено более 600 тыс. т продукции «Фосагро». В дальнейшем компания может освоить еще один азиатский рынок — Китай, что с большой долей вероятности произойдет в 2014–2015 годах. Согласно годовому отчету «Фосагро», в 2012 году в эту страну было поставлено всего 17 тыс. т продукции.

Помимо Азии, «Фосагро» рассматривает возможность реализации проектов в Африке, которая активно зазывает иностранных инвесторов засеивать землю. В Южную Африку, Эфиопию, Танзанию и Кению поставляется часть того DAP, который раньше шел в Индию, а также производимые «Фосагро» NPK-удобрения и карбамид. Компания, продажи NPK-удобрений которой в Африке в 2012 году, согласно годовому отчету, составили 247,4 тыс. т,



Индия пытается навязать свои условия зарубежным поставщикам

планирует в 2013 году увеличить поставки в этом направлении практически в два раза.

Как отметил Гурьев, в текущем году примерно на 40 % могут вырасти продажи

в Европу, куда планируется поставить около 600 тыс. т удобрений. Поставки на рынки России и других стран СНГ «Фосагро» хочет увеличить на 50 % в 2013 году, до 1,5 млн т. ■

КОНТРАКТ

## Дан старт проектированию производства NPK-удобрений в Саратовской области

ОАО «Фосагро» заключило контракт с инжиниринговой корпорацией INCRO, S.A (Испания), одним из мировых лидеров в области лицензионных технологий по выпуску минеральных удобрений, на проектирование нового производства в ООО «Балаковские минеральные удобрения» (Саратовская область).

Контракт предусматривает разработку базового проекта новой гибкой производственной линии по выпуску тройных удобрений мощностью 450 тыс. т в год (NPK/NPS и NP-удобрений) по лицензионной технологии компании INCRO.

По словам генерального директора управляющей компании ЗАО «Фосагро АГ» Михаила Рыбникова, реализация данного проекта ориентирована на достижение стратегических задач по увеличению объемов переработки апатитового концентрата внутри группы «Фосагро», а также на значительное расширение ассортимента выпускаемой продукции, востребованной на российском и международных рынках минеральных удобрений.

В 2012 году производство тройных удобрений группой «Фосагро» (на площадке ОАО «Фосагро-Череповец») соста-

вило 1 644 тыс. т. С вводом нового производства в ООО «Балаковские минеральные удобрения» компания «Фосагро» надеется укрепить свои лидирующие позиции в производстве NPK-удобрений в России.

По проведенной ранее оценке капитальных вложений в создание нового производства минеральных удобрений на химической площадке группы «Фосагро» в Балаково, инвестиции в реализацию проекта (с учетом объектов инфраструктуры) составят около 190 млн долларов. Проект планируется реализовать в период с 2013 по 2016 год. ■

# «Усть-Луга» будет развивать промзону глубокой переработки углеводородов отдельно от порта

Совет директоров ОАО «Компания Усть-Луга» принял решение о создании ОАО «Индустриальная зона Усть-Луга». Вопрос об одобрении этого решения будет поставлен перед собранием акционеров осенью, сообщил председатель совета директоров компании Валерий Израйлит.

По его мнению, новая структура позволит сделать актив более прозрачным и понятным для профильного инвестора. Она будет заниматься подготовкой изменений в генплан, проектно-исследовательскими работами, строительством инженерной и транспортной инфраструктуры. В 2012 году компания получила в аренду 2500 га.

Выделение промзоны в отдельную компанию поможет привлечь квалифицированного девелопера в проект, считает Израйлит. Структура акционеров новой компании будет

той же, что и в ОАО «Компания Усть-Луга», в дальнейшем их доли могут меняться, добавил Израйлит. Он предположил, что Ленинградская область, которой принадлежит 21 % «Усть-Луги», может в перспективе увеличить долю в новой компании, так как регион больше заинтересован в развитии территории, чем в портовом бизнесе. Якорный инвестор зоны будет определен в начале следующего года, как обещает Израйлит. «Пока никаких соглашений не подписано, переговоры ведутся, инвестиции в проект составят сотни миллионов рублей», — добавил он, отказавшись назвать претендентов. Специализация промзоны — глубокая переработка углеводородов. В реализации проектов в промзоне могут быть заинтересованы, по мнению экспертов, опрошенных газетой «Ведомости», импортозамещающие производства,

а также логистические компании.

Решение выглядит логичным, учитывая тот факт, что порт в Усть-Луге растет за счет нефти и нефтепродуктов. Так, объем перевалки в порту Усть-Луга по итогам этого года может составить 67 млн т, сообщила гендиректор ОАО «Компания Усть-Луга» Светлана Макарова. Таким образом, порт обгонит по этому показателю Большой порт Санкт-Петербурга, перевалка в котором за 2012 год составила 57,8 млн т, и станет вторым по объему перевалки универсальным портом в России после Новороссийска.

В 2012 году через Усть-Лугу прошло 46,7 млн т, из которых 26,9 млн т пришлось на нефть и нефтепродукты на терминалах ОАО «Роснефтьбункер» (РНБ) и ООО «Невская трубопроводная компания» (НТК). В конце июня в порту открылись терминалы «Нова-

тэка» и «Сибур» проектной мощностью 6 млн и 4 млн т соответственно. Пока на них ведутся подготовительные работы, полноценный запуск запланирован на осень.

В мае РНБ запустила третью очередь терминала, которая позволяет переваливать светлые нефтепродукты, в результате чего его мощность выросла до 20 млн т. В прошлом году терминал перевалил 12,6 млн т, в этом году эксперты прогнозируют до 17 млн т. Около 14 млн т перевалил за прошлый год терминал НТК. Нефть на него поступает по трубопроводу «БТС-2» пропускной способностью 30 млн т в год. Терминал НТК открылся в марте прошлого года, за полный год работы объем перевалки составил 20 млн т. Во второй год работы компания планирует увеличить перевалку не менее чем на 20 %. За 2013 год объем перевалки на терминале может составить 25–28 млн т. ■



Порт Усть-Луга



# Объем инвестиций «Нэфис Косметикс» составит 5 млрд рублей

На выездном заседании совета директоров ОАО «Татнефтехиминвест-Холдинг» выступил генеральный директор ОАО «Нэфис Косметикс» Дмитрий Хайбуллин. Он сообщил о планах развития группы компаний.

На производстве бытовой химии самым крупным проектом является реконструкция завода синтетических моющих средств стоимостью 3,5 млрд рублей. Это позволит довести объем выпуска СМС со 140 тыс. до 380 тыс. т в год. Реконструкция завода жидких моющих средств обойдется компании в 350 млн рублей, новый цех по производству шампуней мощностью 22 тыс. т в год стоит 500 млн рублей. Завершается установка нового оборудования по организации непрерывного омыления. Вместо котлов мыло будет вариться в трубах. Стоимость проекта — 100 млн рублей.

«За последние два года мы инвестировали 567 млн рублей, в два ближайших года предстоит инвестировать еще 4,6 млрд рублей», — сообщил Дмитрий Хайбуллин.

Отдельная инвестиционная программа реализуется группой компаний и в масло-жировом направлении. К концу 2014 года компания планирует завершить создание самого современного в России комплекса по переработке рапса и подсолнечника, работающего «от поля до прилавка». Мощность по переработке масла семян составит до 1 млн т.

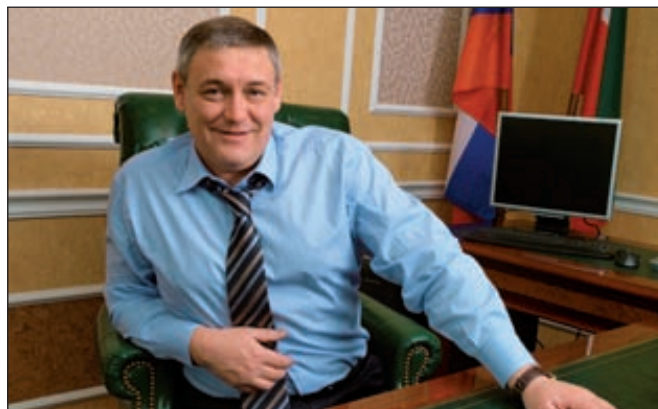
Самым большим уже реализованным инвестиционным проектом группы компаний является предприятие «Нэфис биопродукт». Это самый крупный завод по производству соусов в ПЭТ-упаковке в России стоимостью в 7,7 млрд рублей.

Всего, по словам Дмитрия Хайбуллина, общий объем инвестиций группы компаний «Нэфис» в последние 2

года составил 14,3 млрд рублей. В предстоящие полтора года потребуется еще 8,5 млрд рублей.

Дмитрий Хайбуллин сообщил, что в 2012 году производственные мощности «Нэфис Косметикс» составляли 391 тыс. т продукции в год. По поручению президента РТ были ликвидированы экологически небезопасные производства, в связи с чем потери в выручке составили 1,2 млрд рублей в год. Тем не менее, новые строящиеся производства, по словам генерального директора группы, позволят в скором времени увеличить объем выпуска продукции до 650 тыс. т в год.

«Нэфис Косметикс» активно участвует в кооперации татарстанских нефтехимических предприятий. Компания поставляет другим татарстанским заводам около 6,6 тыс. т продукции в год, примерно столько же закупает. Дмитрий Хайбуллин сообщил, что компания готова и желает получить у татарстанских предприятий альфа-олефины, которые пока приобретаются у Shell,



Дмитрий Хайбуллин, генеральный директор ОАО «Нэфис Косметикс»

а также линейные аквабензолы. Как заявил Д. Хайбуллин, если «Нижнекамнефтехим» построит установки по выпуску этих веществ, то в лице «Нэфис Косметикс» получит гарантированного покупателя. Также компания закупает много полимеров для упаковки своей продукции, и татарстанские предприятия предлагают пока не весь требуемый «Нэфису» перечень наименований.

Выручка ГК «Нэфис» в 2012 году выросла на 27% и составила 20 млрд рублей.

Численность персонала на всех предприятиях группы составляет 4300 человек. В группу входит собственно «Нэфис Косметикс», «Казанский жировой комбинат», «Казанский маслоэкстракционный завод» и новейшее предприятие «Нэфис биопродукт». «В 2012 году выручка группы компаний составила 20 млрд рублей. К 2017 году мы ставим перед собой цель увеличить выручку до 60 млрд рублей», — резюмировал гендиректор «Нэфис Косметикс».

## ПРОИЗВОДСТВО

### «Стирол» потратил 400 млн рублей на модернизацию завода

ПАО «Концерн Стирол», входящий в холдинг Ostchem (объединяет предприятия азотной химии Group DF Дмитрия Фирташа), закончил плановый капитальный ремонт агрегата 1-Б Объединенного аммиачного завода.

Председатель правления «Концерн Стирол» Сергей Павлючук заявил: «Мы вложили более 100 млн грн в модернизацию цеха и успешно завершили этот проект. В результате нам удалось существенно снизить потребление природного газа. Так, если

ранее на выпуск 1 тонны аммиака требовалось 1 тыс. 129 куб. м газа, то после ремонта аналогичный показатель составляет 1 тыс. 100 куб. м».

По словам Олега Кикты, финансового директора Ostchem, годовая экономия газа будет зависеть от количества выпущенного в цехе аммиака и составит от 10 до 20 млн куб. м газа. Экономический эффект от данной инвестиции составит от 35 до 70 млн грн в год. Поэтому вложения в капремонт достаточно быстро окупятся.

В ходе ремонта агрегата 1-Б Объединенного аммиачного завода предприятие реконструировало печь первичного риформинга, заменило реакционные трубы на коммуникации большего диаметра. Проведенный ремонт не только позволил предприятию снизить расход природного газа, но и стабилизировал работу всего концерна. Поскольку аммиак является сырьем для других цехов, таких как цех азотной кислоты, аммиачной селитры и карбамида.



# «ГНС» приступил к строительству комплекса каталитического крекинга

Компания начала строительство комплекса каталитического крекинга, которое входит в программу модернизации нефтеперерабатывающего завода ОАО «Газпром нефтехим Салават». Лицензионная мощность комплекса составит 1 000 тыс. т/год по вакуумному газойлю. Комплекс предназначен для переработки вакуумного газойля с установок ЭЛОУ АВТ-6 и АВТ-4 с получением высокооктанового компонента товарных бензинов, отвечающих требованиям технического регламента.

В состав комплекса войдет установка каталитического крекинга, установка селективной гидроочистки бензинов каталитического крекинга, блок водооборотного снабжения, факельная установка и парк сжиженных углеводородных газов, сети МЦК. Базовый проект установки каталитического крекинга разработан компанией Shell.

Комплекс каталитического крекинга будет соответствовать всем требованиям экологической и промышленной безопасности, уверяют в компании. Проектом предусмотрены специализированные газоочистные сооружения, электрофильтры.

Сегодня технологическая схема НПЗ включает в себя две установки каталитического крекинга. С вводом в строй новой установки они будут остановлены, выведены из эксплуатации и демонтированы. Отличие нового комплекса каталитического крекинга — в использовании современных, проверенных технических достижений лицензиаров в процессах крекинга и гидроочистки бензина, а также новых катализаторов, что позволит увеличить выход товарных продуктов, повысить их качественные показатели, эффективность производства и улучшить экологические показатели.

На площадке нефтеперерабатывающего завода ком-



Комплекс каталитического крекинга усилит мощности вторичной переработки НПЗ и возможности компании по выпуску топлива стандарта Евро-5

панией уже была залита первая свая в фундамент нового объекта. Завершить строительство комплекса компания планирует в 2016 году. Стало известно, что «Газпром» обсуждает уве-

личение мощностей «ГНС» по переработке сырья с 10 до 16 млн т в год. Мощности будут увеличены для переработки нефти и конденсата с месторождений «Газпрома»

в Сургутском районе. Окончательное решение по этому вопросу ожидается в октябре, когда будет принята стратегия «Газпромпереработки» и «Газпром нефтехим Салавата». ■

## СТРОИТЕЛЬСТВО

# Новочебоксарский «Химпром» хочет занять половину рынка пероксида водорода в СНГ

В Москве было подписано соглашение по строительству завода пероксида водорода мощностью 50 тыс. т в год на территории ОАО «Химпром» (г. Новочебоксарск). В соответствии с документом шведская компания Chematur Engineering AB предоставит базовый и детальный проект для строительства завода. К реализации проекта будет привлечен российский проектный институт, который уже определен, и соглашение с которым будет подписано в самое ближайшее время. Через несколько месяцев после начала проектирования нового производства плани-

руется подписать соглашения о покупке оборудования, ключевые условия которого уже проработаны и согласованы с поставщиками.

Комментируя подписание соглашения, представитель компании Chematur Engineering AB Таге Гуннарссон заявил: «Наши технологии производства пероксида водорода антрахиноновым методом включают в себя полную автоматизацию процесса, гарантируют высокий уровень технической и экологической безопасности. Для нашей компании, участвовавшей в построении более 1100 заводов по всему миру, это

первый опыт сотрудничества с российской компанией».

Руководитель управляющей организации ОАО «Химпром» Ярослав Кузнецов, комментируя подписание соглашения, сообщил: «Строительство завода и ввод в эксплуатацию намечен на 2015 год. Мы не только нарастим объем выпуска пероксида водорода, но и увеличим доходность производства в два раза. Уверен, что к 2018-м году на рынке пероксида водорода РФ и СНГ наш продукт займет долю более 55%. Общая сумма инвестиций в строительство завода составит свыше 87 млн долларов». ■