

Volker Trautz: «Технологии — ключевой фактор успеха на рынке полиолефинов»

Компания Basell — крупнейший в мире производитель полипропилена, один из основных производителей полиэтилена, а также мировой лидер в лицензировании технологий производства полиолефинов. Ведет производство в 21 стране мира. Объем продаж компании превышает 10 миллиардов евро в год. В интервью «Химическому журналу» президент и исполнительный директор компании Basell, Фолкер Траутц (Volker Trautz), рассказывает о последних достижениях и планах развития компании.

Господин Траутц, какие события стали наиболее значимыми для бизнеса вашей компании за последние годы?

— В последние годы произошло много важных для нас событий. За два года, прошедших с момента приобретения компании Basell группой Access Industries — более десяти лет эта группа является одним из основных стратегических инвесторов в российскую экономику — мы упрочили свое лидерство на мировом рынке полиолефинов. За это время компания достигла лучших в своей истории финансовых показателей.

Кроме того, компания укрепила традицию инновационного развития бизнеса. Уже более полувека мы ориентируемся, прежде всего, на внедрение технологических инноваций, благодаря чему и достигаем максимальных результатов.

Именно технологии являются ключе-

вым фактором успеха на мировом рынке полиолефинов. В подтверждение нашего отраслевого лидерства можно упомянуть одно чрезвычайно важное для Basell событие — выдачу 200-й лицензии на технологию производства полиолефинов. Только за последние три года суммарная мощность новых производств полипропилена и полиэтилена, лицензированных компанией Basell, составила около 13 млн т в год. Это убедительно доказывает силу нашей компании как лицензиара, предлагающего технологии, которые позволяют производить высококачественные продукты и способствуют расширению области применения полиолефинов.

Отдельно хотелось бы отметить рост нашей активности на российском рынке, произошедший за последние годы.

Что конкретно вы имеете в виду, когда говорите о росте активности компании в России?

— Прежде всего, это относится к нашей деятельности в области лицензирования. Уже несколько крупных российских предприятий приобрело лицензии Basell. Это касается таких технологий, как Spherizone, Spheripol, Spherilene. В частности, в прошлом году крупнейшая российская нефтехимическая компания «Нижнекамскнефтехим» ввела в строй производство полипропилена, основанное на нашей технологии Spheripol. Мощность данного предприятия составляет 180 тыс. т в год. Кроме того, в «Нижнекамскнефтехиме» выбрали нашу новейшую технологию Spherilene для своего нового завода по выпуску полиэтилена мощностью 230 тыс. т в год.

В рамках создания комплекса нефтеперерабатывающих и нефтехимических заводов в Нижнекамске другим нашим партнером, ОАО «Танеко» (бывший ЗАО «Нижнекамский НПЗ»), будет внедрена технология производства полипропилена Spherizone. Соответствующее предприятие мощностью 200 тыс. т должно быть запущено к 2011 году. С несколькими потенциальными партнерами в России мы ведем переговоры и не исключаем возможности создания совместных предприятий.

Все эти проекты свидетельствуют о стратегическом интересе Basell к России и выдвигают компанию на лидирующие позиции в области поставок инновационных технологий российским предприятиям.

Недавно ваша компания объявила о предстоящем приобретении контрольного пакета акций нефтехимического концерна Lyondell (США). Подобная сделка может изменить положение Basell на международном химическом рынке. Какие преимущества дает вам эта покупка?

— В результате объединения Basell и Lyondell на международном нефтехимическом рынке будет создана одна из сильнейших интегрированных компаний. Наша совместная деятельность на мировом рынке будет хорошо сбалансированной, а ассортимент продукции Basell и продукция Lyondell прекрасно сочетаются и дополняют друг друга.

Слияние Basell и Lyondell создаст



Промышленная площадка компании Basell в г. Весселинг (Германия)



basell

Polyolefins

возможности для роста и дальнейшей интеграции производств обеих компаний, а также поможет обеспечить собственным сырьем североамериканские предприятия Basell.

Приобретение такой компании, как Lyondell, дополняет сырьевую цепочку Basell. Планируете ли вы продвигаться в данном направлении за счет схожих проектов, например, на Ближнем Востоке или в России?

— Да, действительно, мы ориентированы на развитие бизнеса в регионах с высоким экономическим ростом и доступным сырьем. Однако на Ближнем Востоке наша деятельность в данном направлении оказалась особенно успешной. Я имею в виду два новых совместных предприятия в Саудовской Аравии (SEPC и Al-Waha). К 2009 году ближневосточные мощности Basell по производству полипропилена и полиэтилена должны составить 2 млн т.

Мы также участвуем в развитии нефтехимической промышленности Казахстана. Но мы открыты для сотрудничества с потенциальными партнерами из других стран СНГ.

Не могли бы вы более подробно рассказать о том, какие преимущества может дать российским компаниям такое сотрудничество?

— Мы особенно ценим взаимодополняющее и взаимовыгодное партнерство. Нашими сильными сторонами являются технологии, сервис, инновации и наличие международной маркетинговой сети. Те компании, которые ценят эти качества в своем партнере, выигрывают

от сотрудничества с нами. Будучи лидером мирового рынка полиолефинов, компания Basell способна поддержать стремление России к развитию химической индустрии.

Укажу лишь на один пример подобного взаимовыгодного проекта. Вместе с компанией «Татнефть» мы изучаем возможность создания в Татарстане совместного предприятия по выпуску полипропиленовых компаундов. Производственные мощности СП должны быть расположены на территории ОЭЗ «Алабуга». Сектор автомобилестроения в России развивается быстрыми темпами, поэтому производство компаундов на месте является наиболее подходящим решением, если учесть рост внутреннего спроса на качественные материалы. Кроме того, совместное предприятие предоставит российским автомобилестроителям новые технологические возможности, которые можно будет реализовать без ввоза соответствующих материалов из-за рубежа, а это, в свою очередь, делает более конкурентоспособными цены на конечную продукцию.

Что касается сотрудничества со странами СНГ, то здесь можно вернуться к примеру с Казахстаном, где компания Basell выбрана в качестве стратегического партнера в нефтехимическом проекте в Атырауской области.

Чего бы вы хотели пожелать участникам выставки «Химия 2007»?

— Прежде всего, я хотел бы пригласить всех

участников и гостей выставки посетить нашу экспозицию. Здесь они смогут лучше узнать о Basell и деятельности компании в России и других странах.

Я также надеюсь, что выставка поможет участникам рынка найти новых партнеров и укрепить старые связи. Подобные выставки играют важную роль в продвижении новых технологий и консолидации мировой химической промышленности.

И в заключение я хотел бы отметить работу организаторов выставки, которые создали мероприятие, имеющее такое большое значение для развития современных технологий в России и СНГ. ■



Фолкер Траутц, президент и исполнительный директор Basell Polyolefins.

Родился в 1945 году в городе Бреттен (Германия). В 1974 году, после изучения химии, он приступил к работе в лаборатории BASF Polymers Laboratory. Начиная с 1995 года и по апрель 2000 года являлся членом совета директоров BASF Aktiengesellschaft. В октябре 2000 года Фолкер Траутц был назначен на должность президента и исполнительного директора Basell Polyolefins, где работает по сегодняшний день.