

PLAST

ИНДУСТРИЯ ПЛАСТМАСС

ПЛАСТ

ГОСПРОГРАММА

## Французское правительство поддержит индустрию биоматериалов

Новая инициатива французских властей в области биоматериалов — семилетняя программа BioHub, направленная на использование сельскохозяйственных ресурсов для «зеленой химии». Это одна из шести программ, выбранных для реализации Агентством промышленных инноваций Франции, о чем президент Ширак объявил в конце апреля.

Задача программы Bio Hub — создание новых возможностей для производителей химических продуктов из возобновляемого сельскохозяйственного сырья с целью ограничения использования ископаемого топлива и снижения выбросов парниковых газов. Программа располагает бюджетом в 98 млн евро (43 млн евро предоставляется Агентством промышленных инноваций).

БИОПЛАСТМАССЫ

## Европейская ассоциация производителей биополимеров сменила название

Европейская ассоциация производителей биополимеров International Biodegradable Polymers Association (IBAW) сменила название на European Bioplastics, чтобы подчеркнуть свой «европейский» характер. В состав ассоциации входят компании, занятые производством, применением или рециклингом продукции из биопластмасс — материалов, которые определяются как «биоразлагаемые полимеры, соответствующие европейскому стандарту EN 13432, и небiorазлагаемые полимеры на основе сельскохозяйственного сырья».

Основной целью ассоциации является содействие более широкому использованию возобновляемого сырья в качестве замены минеральных ресурсов. По данным ассоциации, рынок биологических пластмасс демонстрирует высокие темпы роста в течение ряда лет, чему способствует увеличение цен на традиционные пластмассы и продолжение дискуссий по поводу истощения минеральных запасов.

За последние полтора года число членов ассоциации почти удвоилось и достигло 60. Помимо производителей и переработчиков биополи-

меров, в ассоциацию входят также пользователи в пищевой промышленности, такие как компании Danone, Kraft Foods и Nestlé. Кроме

того, среди членов ассоциации есть производители сельскохозяйственного сырья и компании, занимающиеся рециклингом пластмасс.

НОВЫЕ МАТЕРИАЛЫ

## Fujitsu разработала биополимер для мобильных телефонов

Компания Fujitsu улучшила характеристики биополимерного сплава, используемого ею при изготовлении корпусов для прототипов мобильных телефонов. Новый материал сохранил термостойкость и пригодность к переработке методом литья под давлением, характерную для предшественника, но при этом его ударопрочность выросла вдвое.

Разрабатывая новый материал и улучшая свойства сплава полимолочной кислоты и поликарбоната, компании Fujitsu и Fujitsu Laboratories сотрудничали с фирмой Toray Industries.



Новый каркас прототипа мобильного телефона отлит исключительно из биополимерного материала, который

Fujitsu планирует использовать в производстве своих будущих моделей мобильных телефонов.

# «Новомосковский трубный завод» запустил 2 линии по производству полиэтиленовых труб

«Новомосковский трубный завод» осуществил запуск двух линий по производству полиэтиленовых труб для водо- и газопроводов диаметром от 250 до 630 мм.

Объем выпускаемой продукции составляет до 700 тонн труб в месяц.

На проектную мощность завод выйдет в конце текущего года.

«Новомосковский трубный завод» — предприятие по производству газовых и водонапорных труб из полиэтилена низкого давления ПЭ-80, созданное совместно группой компаний «Поли-

мер» и ОАО «Казаньоргсинтез». Четыре экструзионные линии общей мощностью 15 тыс. тонн в год способны производить трубы диаметром от 20 до 630 мм. Оборудование обеспечивает экструзию, калибрование, охлаждение, маркировку и резку труб.



# «Казаньоргсинтез» установит абсорбционную бромисто-литьевую машину

На третьей очереди завода полиэтилена высокого давления (ПЭВД) ОАО «Казаньоргсинтез» в III квартале текущего года планируется установить так называемую абсорбционную бромисто-литьевую машину (АБХМ) производства ООО «ОКБ Теплосибмаш» (г. Новосибирск).

Установку АБХМ предприятие поставит один из заводов г. Кемерово, специализирующийся на сборке подобной техники.

Новая машина позволит выгодно использовать вторичные энергоресурсы в виде пара, вырабатываемого на «Полиэтилене-3». Особые

функции установки АБХМ позволят использовать энергию пара для охлаждения воды, которая в свою очередь охлаждает газ боковых потоков в технологической схеме. Поскольку снижение температуры этого газа увеличивает степень конверсии в реакторах, данное внедрение

позволит увеличить производительность оборудования на 1 т/ч.

В настоящее время готовится рабочий проект внедрения установки на третьей очереди завода ПЭВД. Пусконаладка будет осуществлена собственными силами предприятия.

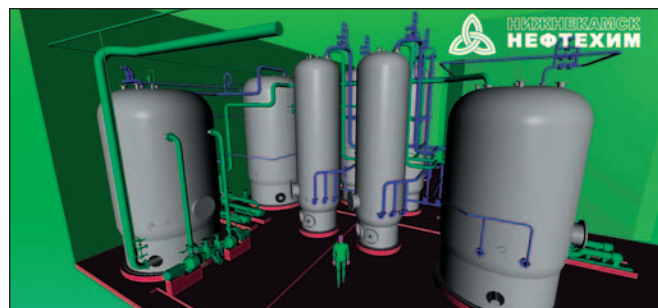
# «Нижнекамскнефтехим» приступил к монтажу оборудования для испытаний полипропилена

В строящейся лаборатории по контролю производства полиолефинов ОАО «Нижнекамскнефтехим» приступили к монтажу оборудования для испытаний полипропилена, выпуск которого будет начат в текущем году.

Уже установлены современные лабораторные столы, функционально оборудованные вытяжные шкафы. Монтируются линии подачи

лабораторных газов, воды, приточно-вытяжная вентиляция. Завезены литьевая машина, экструдер, пресс, копер и другое оборудование.

Сотрудники лаборатории прошли недавно стажировку в научном центре фирмы Basell — лицензиара проекта производства полипропилена. Ведется активное изучение методик, ибо наряду с привычными аналитическими, хроматографическими



способами исследования газовых смесей в новой лаборатории будут проводиться специфические физико-ме-

ханические и спектрофотометрические испытания полипропилена, а в дальнейшем и полиэтилена.

ИТОГИ

# «Амтел-Фредештайн» отчитался за работу

Группа «Амтел-Фредештайн», имеющая производственные мощности в России и Нидерландах, объявила об опубликовании финансового отчета компании за 2005 год.

В прошлом году выручка «Амтел-Фредештайн» увеличилась на 40 %, составив 671 млн долларов, выручка от реализации шин для легковых автомобилей выросла на 98 % и составила 345 млн долларов, рентабельность по валовой прибыли увеличилась с 14,3 % в 2004 году до 21 % в 2005-м, операционная прибыль (без учета результата от обесценивания активов) удвоилась, достигнув 38 млн долларов, чистая прибыль существенно выросла, достигнув 5 млн долларов в 2005 году по сравнению с

чистым убытком в миллион долларов в 2004 году, продажи брендовых шин для легковых автомобилей более чем утроились, составив 7,4 млн штук по сравнению с 1,9 млн в 2004 году.

В I квартале 2006 года выручка увеличилась на 3,3 % по сравнению с I кварталом 2005 года и составила 157,4 млн долларов, выручка от реализации шин для легковых автомобилей выросла на 9 % и составила 95,2 млн долларов, рентабельность по валовой прибыли увеличилась с 20,3 % в I квартале 2005 года до 20,6 % в 2006-м, операционная прибыль выросла до 1,3 млн долларов — на 6,7 % по сравнению с 2005 года. Операционный денежный поток впервые стал положительным в I квартале 2006

года. Продажи шин для легковых автомобилей выросли на 21 % до 2,7 млн штук (по сравнению с 2,3 млн штук в I квартале 2005 года).

В 2005 году компания реализовала 15,1 млн и продемонстрировала значительный рост продаж брендовых шин для легковых автомобилей. «Достигнутые результаты показывают, что стратегия перехода от низкорентабельной продукции к высококорентабельной и высококачественной себя оправдывает, — говорит Алексей Гурин, генеральный директор «Амтел-Фредештайн». — Интеграция с Vredestein Banden B.V. была особенно результативной и способствовала росту операционной прибыли компании, несмотря на существенное увеличение затрат на



Амтел-Фредештайн

сырье».

Компания стала крупнейшим игроком на розничном рынке шин России, приобретя 104 торгово-сервисных центра. В середине 2007 году планируется запустить производственный комплекс «Воронеж II» мощностью 2,5 млн шин (с возможностью увеличения до 4 млн шин). □

СНГ

## Украинский рынок полипропиленовых пленок в 2006 году вырастет на 10 %

По данным компании «Маркет Репорт», потребление полипропилена на рынке пленок в 2005 году выросло на 15 % по сравнению с 2004 годом. В течение последних пяти лет наибольшие объемы потребления полипропилена в секторе пленок приходятся на полимеры компания Dow. Неплохие позиции занимают такие производители как Slovnaft, Borealis, ExxonMobil, BP Solvay Polyethylene и Basell.

Основными потребителями полипропилена для производства пленок являются «Укрпластик» (г. Киев) и компания «Терихем-Луцк» (украинско-словацкое СП). В 2005 году на эти компании пришлось около 77 % общего потребления полипропилена в сегменте пленок.

Импорт ПП-пленок в Ук-

раину постоянно растет, здесь также доминируют БОПП. Импортные поставки БОПП в Украину в 2005 году составили около 11 тыс. тонн.

ТЕНДЕНЦИИ

## «Полимер» начал производство полиэтиленовых труб

Немецкая компания Wattenfeld выбрана поставщиком оборудования для производства полиэтиленовых труб, которое осуществляется ООО «Полимер», дочерним обществом ООО «Оренбурггазпром».

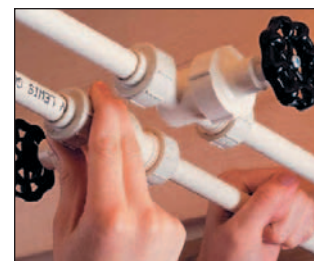
Оборудование поставлено в феврале-марте 2006 года. В настоящий момент произво-

дятся работы по отладке технологического процесса производства.

В 2005 году импортировались в Украину БОПП производства российской компании «Гринн», мировых производителей — ExxonMobil Chemical Films Europe, Itochu Europe, венгерской Radici Film Hungary, итальянской Manuli film и немецкой Treofan. □

дятся работы по отладке технологического процесса производства. Выпуск труб осуществляется на трех линиях. Их общая максимальная производительность — 12 тыс. тонн продукции в год, диаметр труб — от 16 до 400 мм. Планируется, что рынком сбыта станут Оренбургская,

Самарская, Саратовская, Свердловская, Челябинская области и Казахстан. □



Самарская, Саратовская, Свердловская, Челябинская области и Казахстан. □



# Производственная линия для рециклинга ПЭТФ

Технологический цикл линии рециклинга включает сухую предварительную очистку материала, отделение легкой фракции, интенсивную влажную мойку и механическую сушку, что позволяет существенно снизить производственные издержки.

При подготовке бутылок из ПЭТФ к рециклингу важнейшая задача состоит в удалении инородных материалов: этикеток, клея, песка, сахара и т. п. Влажная мойка материала уже на стадии измельчения или даже предварительная мойка целых бутылок дает хорошие результаты, но при этом используются большие объемы воды, дальнейшая переработка которой связана с высокими затратами. Немалых расходов требует при такой технологии также устранение шламов и влажных отходов.

Альтернативная возможность заключается в том, чтобы влажной мойке материала предшествовало удаление максимального количества загрязняющих веществ методом сухой механической очистки. Экономические преимущества данной технологии реализованы в новой производственной линии фирмы B+B Anlagenbau GmbH,

предназначенной для сухого измельчения материала, механического удаления загрязнений и последующей мойки горячей водой.

В начале процесса из измельченного материала удаляются крупные и тяжелые загрязнения (например, с помощью установки предварительной сортировки), после чего материал через поворотный клапан подается в установку сухой очистки (рис. 1). Последняя представляет собой цилиндрическое сито, в котором вращается ротор с лопастями, закрепленными по всей его длине (рис. 2). Ротор горизонтально перемещает хлопья ПЭТФ, при этом благодаря трению хлопьев друг о друга удаляются кусочки стекла, волокна бумаги, частицы песка, сахара и др. Благодаря центробежной силе отделенные от материала инородные частицы выходят через отверстия цилиндрического сита и па-



B+B Anlagenbau GmbH

Рис. 1. Установка сухой очистки TR



B+B Anlagenbau GmbH

Рис. 2. Установка сухой очистки TR: цилиндрическое сито открыто, вид на ротор и лопасти

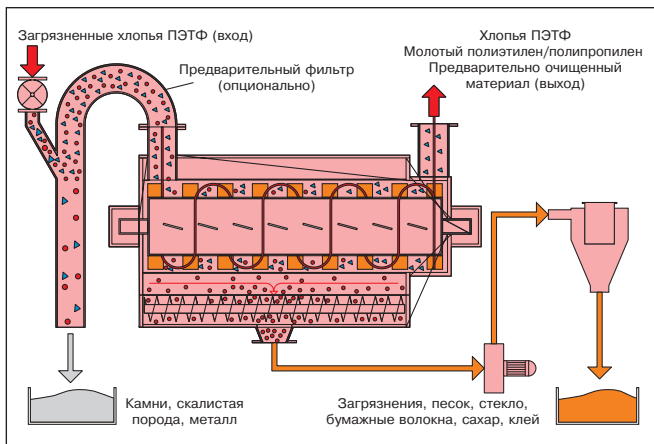


Рис. 3. Схема установки сухой очистки

дают на расположенный внизу шнековый транспортер. Установка оснащена устройством для постоянной механической очистки сита. Очищенный материал с помощью ротора транспортируется далее и через узел разгрузки, работающий как вентилятор, подается на следующую станцию установки, например, в воздушный сепаратор (рис. 3).

Предварительная сухая очистка материала позволяет удалить 80–90 % загрязнений, что обеспечивает значительное сокращение расходов в сравнении с мойкой водой, прежде всего благодаря малому расходу послед-

ней. Кроме того, при данной технологии образуются сухие отходы, удаление которых обходится значительно дешевле, чем удаление влажных отходов и шлама.

После механической очистки материал попадает в установку горячей мойки (рис. 4 и 5). Моющее устройство разделено на несколько сегментов и допускает непрерывную подачу материала; при этом дозирующий шнек обеспечивает равномерное наполнение всех сегментов.

Каждая порция молотого материала проходят мойку за фиксированное время, ко-

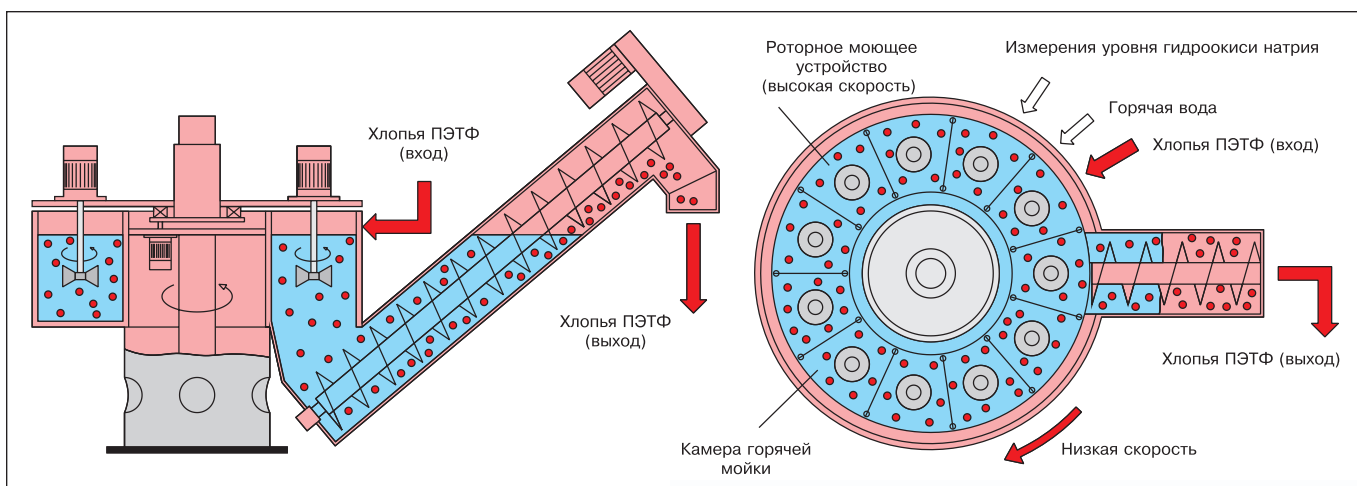


Рис. 4. Схема установки горячей мойки

торое определяется скоростью вращения сегментов и устанавливается в зависимости от степени загрязнения хлопьев.

Непрерывная очистка воды посредством центрифугирования обеспечивает постоянную интенсивность воз-

действия на материал.

Затем хлопья ПЭТФ подвергаются механической сушке. По окончании процесса остаточная влажность материала составляет 1–2%. Установка имеет пропускную способность до 3 000 кг/ч. Кроме того, в серии «Econo-



Рис. 5. Установка горячей мойки HWK

B+B Anlagenbau GmbH

**Фирма B+B Anlagenbau GmbH выпускает производственные линии под ключ, отдельные узлы и компоненты, а также предоставляет услуги по модернизации и перестройке существующих линий. На сегодня фирма продала более 45 линий для рециклинга ПЭ/ПП, ПС, ПВХ, ПЭТФ и других полимеров. Предприятие производит также текстильные машины, сушильные установки, оборудование для окраски тканей и дозаторы. Фирма запатентовала более 30 разработок в области рециклинга полимерных материалов.**

my Lines» фирма предлагает установки производительностью 250, 500 и 1 000 кг/ч, предназначенные для предприятий, которые только на-

чинают бизнес в области рециклинга или ориентируются на переработку малых объемов материала специальных марок. ]

**ДЕЛКА**

## Battenfeld получает полный контроль над Battenfeld Chen Extrusion Systems

Компания Battenfeld упрочила позиции на китайском рынке экструзионного оборудования после того, как ее родительская фирма SMS Plastics Technology Group выкупила долю партнера в совместном предприятии Battenfeld Chen Extrusion Systems, после чего эта компания была переименована в Battenfeld Extrusion Systems.

Согласно SMS, сделка позволила Battenfeld стать одним из западных производителей оборудования для индустрии пластмасс, обладающих собст-

венными производственными, сервисными и сбытовыми подразделениями в Китае.

**МОЩНОСТИ**

## BASF наращивает мощности суперабсорбентов

Компания BASF объявила о планах увеличения мощностей по выпуску акриловой кислоты и суперабсорбирующих полимеров в Антверпене и бутилакрилата в Людвиг-

Данное совместное предприятие было образовано более 10 лет назад. Тогда SMS

принадлежало в нем 60% акций, а фирме Chen Hsong — 40%. ]

схафене. В качестве причины данного шага называются расширение европейского бизнеса компании и новые долгосрочные контракты, заключенные со стратегичес-

кими клиентами. В планах компании увеличить мощности завода по производству полимеров-суперабсорбентов в Антверпене с нынешних 115 до 175 тыс. тонн в год. ]

## СДЕЛКА

# MPM продана группе менеджеров и фирме Madison Capital Partners

Группа Mannesmann Plastics Machinery выкуплена ее руководством, поддержку которому оказывает американская Madison Capital Partners.

MPM — крупнейшее в мире объединение компаний по производству оборудования для переработки пластмасс и каучуков. В ее состав входят

такие известные компании как Demag Plastics Group, Krauss-Maffei, Berstorff, и Netstal. До октября 2005 года группа владела также французской фирмой по производству термопластавтоматов Billion. В нынешнем составе MPM была образована шесть лет назад в ходе подготовки к поглощению компании Man-

nesmann группой Vodaphone. В середине 2002 года MPM была приобретена инвестиционной компанией Kohlberg Kravis Roberts, базирующейся в Нью-Йорке и Лондоне. Управление группы осуществлялось из Люксембурга холдинговой компанией Demag Holding, которая на 81 % принадлежала KKR,

и на 19 % — компании Siemens. Теперь Demag Holding продала компанию MPM ее руководству и группе стратегических инвесторов, представляемых Madison Capital Partners. Соглашение подписано 26 мая. Стоимость сделки не разглашается. В 2005 году продажи группы составили 1,3 млрд евро. ┐

## ВОЛОКНА

## Ситуация на рынке волокон полиакрилонитрила ухудшилась

Ситуация на европейском рынке полиакрилонитрильных волокон ухудшилась после того как 26 мая спотовые цены на основное сырье акрилонитрил выросли до 1 600 долларов за тонну. Индустрия волокон близка к кризису, а клиенты уже намекают на возможность перейти на альтернативную продукцию, к примеру, полиэфирные волокна. За месяц цены на акрилонитрил выросли на 200 долларов за тонну. Ситуацию на рынке осложнило неожиданное закрытие завода компании Repsol в Таггагона (Испания). Большинство европейских производителей утверждают, что им вряд ли удастся повысить цены на волокна с нынешних 2,1–2,2 долларов за килограмм. ┐

## ОБЪЕДИНЕНИЕ

## Pannonplast образовала СП с немецкой компанией Prettl

Венгерская компания Pannonplast образовала совместное предприятие с немецкой группой Prettl, передав данному СП контроль над своим заводом технических деталей в Будапеште. Доля Prettl в СП составляет

51 %, доля Pannonplast — 49 %.

Завод в Будапеште располагает 22 термопластавтоматами. Основная продукция предприятия — детали для бытовых электроприборов. Группе Prettl принадлежит 24 предприятия в 11 странах. В

компании работает свыше 5 тыс. человек, а ее продажи в 2005 году составили 500 млн евро. Половина этой суммы приходится на долю подразделений, связанных с производством пластмассовых изделий. ┐

## ЛИКВИДАЦИЯ

## ExxonMobil и Mitsubishi ликвидируют СП по выпуску полипропилена

Компании ExxonMobil и Mitsubishi упростили совместное предприятие Mutex, выпускающее полипропилен для нужд автомобилестроения. Данное СП было образовано в 1987 году. Оно производило полипропиле-

новые компаунды для приборных панелей, бамперов и прочих автомобильных комплектующих. Доли компании ExxonMobil в предприятиях, расположенных в США и Азии, будут переданы дочерним компаниям Mitsu-

bishi в США и Сингапуре. В тоже время ExxonMobil осваивает собственную линию полипропиленовых компаундов для автомобильной промышленности, которые будут продаваться в Северной Америке, Европе и Азии. ┐

## СЛИЯНИЕ

## Performance Fibers приобретает немецкого производителя полиэфирных нитей

Филиал компании Performance Fibers объявил о приобретении немецкой фирмы INVISTA Resins &

Fibers GmbH, производящей полиэфирные нити. Детали сделки не разглашаются. Данное приобретение рас-

пространяется на три завода в немецких городах Bad Hersfeld, Bobingen и Guben, выпускающих промышлен-

ные волокна для швейных нитей, технических тканей и специальных областей применения. ┐



## ПРОИЗВОДСТВО

# GE будет производить поликарбонат в Китае совместно с PetroChina



Компания GE Plastics планирует наладить производство поликарбоната Lexan в Китае совместно с PetroChina. Компании-партнеры строят крупный завод, кото-

рый будет использовать бесфосгенную технологию и потреблять сырье, поставляемое PetroChina. Продукция будет направляться местным потребителям.

Компания GE Plastics почти 25 лет является поставщиком поликарбоната в Китае. PetroChina работает, главным образом, в нефтегазовом секторе, но выпускает и нефте-

химическую продукцию. За первые 3 месяца текущего года она произвела 480 тыс. тонн этилена, 755 тыс. тонн синтетических смол и 80 тыс. тонн синтетического каучука. ┐

## ОБОРУДОВАНИЕ

## Китайский производитель ТПА будет изготавливать машины в Германии

Китайский производитель термопластавтоматов, компания Ningbo Haitian Group, построила в Германии завод, который приступил к разработке немецкой серии полностью электрических машин. Строительство предприятия Zhafir Plastics Machinery в Schwäbisch Gmünd — часть стратегии группы Haitian, ко-

торая является лидером китайского рынка. Управляющим директором новой компании Zhafir Plastics Machinery является исполнительный вице-президент Haitian профессор Helmar Franz, который до марта 2005 года был председателем Demag Plastics Machinery в Германии.

Впрочем, компания уже

сейчас производит 14 тыс. машин в год и считает себя крупнейшей в мире. Большая часть ее продукции продается в Китае: группа занимает 60 % китайского рынка больших ТПА и 15 % рынка малых. Компания уже продает машины в 70 странах и располагает сборочными заводами в Канаде, Мексике, Бразилии,

Италии и Турции.

До конца 2005 года Haitian участвовала в совместном предприятии с Demag — Demag Haitian Plastics Machinery, которое было расформировано 1 января. Тогда Demag выкупила долю Haitian в СП, сделав его своим подразделением по производству и сбыту ТПА в Китае. ┐

## ПРОДАЖИ

### Krauss-Maffei увеличила продажи ТПА

Компания Krauss-Maffei сообщила об увеличении на 1,2 % продаж термопластавтоматов в 2005–2006 финансовом году, завершившемся 31 марта. Это неплохой результат, учитывая, что данный рынок переживает спад. Продажи ТПА компании составили 197,9 млн евро. Наряду с этим, в Krauss-Maffei увеличили продажи в секторе оборудования для экструзии и реакционной обработки. Объем заказов на экструзионные системы подскочил на 50 %, до 59,3 млн евро, в то время как в секторе оборудования реакционной обработки объем заказов вырос на 6,1 %, составив 48,5 млн евро. ┐

## ПРОИЗВОДСТВО

## Vauey увеличит производство поликарбонатов в Азии

Реагируя на высокий азиатский спрос на поликарбонаты, компания Vauey MaterialScience решила направить в Китай дополнительные инвестиции и удвоить свое китайское производство поликарбонатов, доведя его к 2007 году до 200 тыс. тонн в год.

Один из проектов предполагает увеличение производительности строящейся под Шанхаем установки гексаметилендиизоцианата проектной мощностью 30 тыс. тонн, которая сдастся в эксплуатацию в 2007 году. А в 2006 году компания планирует ввести в строй пятый в мире и первый в Китае завод по выпуску поликарбоната Makrolon.



Кроме того, Vauey ищет место для размещения дополнительных предприятий по выпуску поликарбонатов в южной части Китая. Недавно компания объявила о своих планах наладить во II квар-

тале 2007 года производство поликарбонатных пленок в Таиланде. Это будет первое азиатское предприятие компании по производству экструзионной поликарбонатной пленки. ┐

ИНВЕСТИЦИИ

# Engel намерена инвестировать 45 млн евро в 2006 году

Компания Engel сообщила об итогах прошедшего финансового года, завершившегося 31 марта 2006 года. Хотя продажи Engel снизились на 6,9% по сравнению с 2004–2005 финансовым годом, составив 545,9 млн евро, в компании говорят об увеличении рыночной доли, поскольку на рынке ТПА про-

изошел спад в 10%. Сильнее всего упал спрос в секторе малых и средних ТПА, особенно со стороны индустрии телекоммуникаций. Сегодня поставщики перемещают свои производства в Азию, а европейский рынок утрачивает былые доминирующие позиции.

В 2006–2007 гг. Engel пла-

нирует инвестировать по 45 млн евро — главным образом, в развитие производства и службы поддержки клиентов. Примерно 25 млн евро будет инвестировано в новый технологический центр в австрийском городе Schwertberg. Кроме того, компания собирается открыть офис поддержки сбыта в Варшаве. □



Engel

КАРТЕЛЬ

# Еврокомиссия оштрафовала четырех производителей ПММА за картельный сговор

По итогам начатого в августе прошлого года расследования о фиксировании цен на рынке метакрилатов Европейская комиссия оштрафовала четырех производителей прессовочных масс и листового ПММА на общую сумму 345 млн евро. Расследование охватывало период с 1997 по 2002 год, о штрафе было объявлено 31 мая 2006 года. Это четвертый по величине штраф, который когда-либо налагала Еврокомиссия.

Один из участников картеля, компания Degussa получила иммунитет, поскольку именно она сообщила Еврокомиссии о сговоре. По данным комиссии, участники картеля «согласовывали, фиксировали и контролировали цены на акриловое

стекло и обменивались коммерчески важной и конфиденциальной информацией». На Arkema, правопреемницу фирмы Atofina, вместе с материнской компанией Total наложен самый крупный

штраф размером в 219,1 млн евро. Компания ICI оштрафована на 91,4 млн евро. В этих двух случаях штрафы были увеличены в «воспитательных целях» на 50% — за участие в предыдущих карте-

лях. ICI продала свой завод по производству акриловых полимеров «Perspex» компании Ineos в 1999 году. Меньшие штрафы наложены на Lucite International (25 млн евро) и Quinn Plastics (9 млн евро). □

ПРОДАЖА

# Ferro продаст подразделение специальных пластмасс

Корпорация Ferro подписала письмо о намерении продать подразделение специальных пластмасс. Сделку планируется завершить в третьем квартале 2006 года.

В 2005 году выручка подразделения составила около

270 млн долларов. Подразделение разрабатывает и производит изготавливаемые на заказ термопластичные компаунды и сплавы, красители для пластмасс, гелевые покрытия и термоотверждающиеся пасты.

Подразделение располагает заводами в США, Европе и Латинской Америке. Крупнейшие его предприятия расположены в Evansville (Индиана), Stryker (Огайо) Castellon (Испания) и Rotterdam (Голландия). □

ПОКУПКА

# Battenfeld приобрела долю в индийской Kabra Extrusionstechnik

Компании Battenfeld Extrusionstechnik и American Marplan, входящие в состав группы SMS Plastics Technology, приобрели 14% акций индийской фирмы Kabra Ext-

rusionstechnik, производящей экструзионное оборудование. Сделка предполагает передачу современной технологии экструзии пластмасс, а также технологическую поддержку

индийской фирмы двумя членами группы SMS Plastics.

Компания Kabra является дочерним предприятием группы Kolsite, крупнейшего в Индии поставщика экстру-

зионных систем. Группа имеет долгосрочное лицензионное соглашение с Battenfeld на производство одношнековых и двухшнековых экструдеров. □



# Ценовая конъюнктура рынка полимеров

Анна Соколова  
Юлия Санкова  
Марина Сметанина



В конце весны–начале лета на российском рынке полимеров были отмечены отдельные ценовые колебания, однако, по прогнозам, в ближайшее время уровень цен на данные виды химической продукции не претерпит значительных изменений.

## Полиамид

В мае российский рынок полиамида характеризовался неоднозначностью ситуации. Все предприятия применяли политику стабилизации цен. Некоторые из них сохраняют постоянные ценовые приоритеты уже несколько месяцев подряд. Однако наблюдались и незначительные колебания в ценовой конъюнктуре. Прогноз на следующие месяцы характеризуется противоречивыми тенденциями, но существенных повышений или снижений стоимости полиамида не ожидается.

Пермское предприятие ОАО «Метафракс» поставляет полиамид-6 таких марок как: блочный (капролон) — блок, круг марки «А» по цене 148 680 руб./т, круг марки «Б» — 136 880 руб./т; полиа-

мид литевой: марки 210/310 и 210/311 по цене 88 500 руб./т. Стоимость продукции в апреле не претерпела изменений. Продажа осуществлялась по предварительным заявкам.

ОАО «Химволокно Амтел-Кузбасс» (г. Кемерово) поставляет полиамид марки 210/311 через ХК «Амтел» (г. Москва) по неизменной уже несколько месяцев цене 2,50 долл./кг на границе (Китай), с учетом НДС. Условия поставки — DAF.

ОАО «Химволокно» (г. Щекино, Тульская обл.) реализует производимый полиамид через ТД «Щекиноазот». В апреле поставка осуществлялась согласно следующему ценовому уровню: полиамид марки ПА-6 210/310: при покупке до 1 тонны по стоимости 96 000 руб./т, при покупке до 10 тонн — 87 000 руб./т, а при покупке до 20 тонн — 85 000 руб./т;

полиамид марки ПА 120/321: при покупке до 1 тонны по цене 78 000 руб./т, а при покупке до 10 тонн — 72 000 руб./т. Стеклонаполненные полиамиды продавались по ориентировочной стоимости от 72 000 до 75 000 рублей за тонну.

Екатеринбургское предприятие ООО «Анид» и в мае не изменило стоимость полиамида. Цены были следующие: ПА-610Л — 259 600 руб./т, ПА-6/66-3(4) и ПА-6/66/610 — 182 900 руб./т, АК-80/20 и АК-93/7 — 200 600 руб./т. Завод-изготовитель в настоящее время не выпускает полиамид-6, а на его основе производит окрашенные композиции, наполненные графитом или тальком.

АО «Куйбышевазот» (г. Тольятти) в апреле выбрал политику стабилизации цен. Стоимость производимого полиамида-6 марки 210/311 (ОСТ6-06-09-93) составила 86 140 руб./т — при покупке объемов до 5 000 тонн, а при покупке объемов свыше 5 000 тонн — 83 780 руб./т. При ежемесячных поставках свыше 100 т цена устанавливается договорным путем.

ОАО «Черниговское Химволокно» —▶

Одно из ведущих химических предприятий Украины, выпускающее: кордные ткани (капроновые и анидные), полиамидные нити (текстильные, трикотажные, технические и многокруточные для рыболовства и зашивки мешков), полиамидные грануляты (ПА-6 и ПА-66), полиамидные мононити (леску) и волокна, полипропиленовые мононити, литьевые изделия из полиамида, товары народного потребления (сетку бытовую, шпагаты упаковочный и сеновязальный, ткань рюкзачная, шнуры бытовые крученые и плетеные, тросы буксирные лодочные и автомобильные, колготы женские, брики спортивные, пряжу и т.д.). В апреле производство располагало полиамидом марки К-2-700 (аналог российских марок ПА-6 210/311 и 120/321) по неизменной с прошлого месяца цене 16,874 гр./кг. Цены приведены на условии FCA-Чернигов и 100 % предоплаты.

Крупнейший белорусский производитель полиамидной продукции ОАО «Гроднохимволокно» занимается выпуском также и ПА-6 гранулированного. Декларируемая цена определяется на договорной основе.

ЗАО «Комбинат химических волокон им. И. И. Юшкиной» (г. Барнаул) временно приостановил свою деятельность из-за смены владельца. Комбинат выпускает полиамид различных марок.

ОАО «Сибур-Волжский» (Волгоградская обл., г. Волжский) входит в состав компании ОАО «Сибур Холдинг». Стоимость продукции определяется договорным путем.

Дилерские цены на полиамид-6 в апреле были следующими. Торговая компания (г. Нижний Новгород) установила следующие ориентировочные цены на полиамид: ПА-6 210/311 — от 85 000 руб./т; ПА-6 210/310 — от 85 000 руб./т; ПА-610 Л — 300 000 руб./т (повышение стоимости на 40 000 руб./т); ПА-610 ЛТ 20 — 305 000 руб./т (повышение на 35 000 руб./т); ПА-610 ЛСВ 30 — 300 000 руб./т (повышение на 30 000 руб./т); ПА-6 210 КС — от 61 000 руб./т (повышение на 14 000 руб./т); ПА-66 Л — 92 000 руб./т; ПА-6 120/321 — 80 000 руб./т (рост цены на 10 000 руб./т); ПА-66 КС — 92 000 руб./т; ПА-66 — 115 000 руб./т; ПА-6 211/311 — 85 000 руб./т. Стоимость продукции варьируется в зависимости от объема закупки.

Московская торговая компания реализует полиамид марки 210/310 и 211/311 производства ОАО «Гроднохимволокно» по ориентировочной стоимости 85 000 руб./т (снижение ценового уровня на 1 000 рублей за тонну) и 75 000 руб./т, соответственно. Отгрузка производится со склада дилера.

ООО (г. Москва) в апреле предлагало к поставке полиамид производства ОАО «Химволокно» марок 210/310 по цене

Таблица 1. Цены производителей на полиамид-6 в апреле 2006 г.

Производитель	Примечания	Марка полиамида	Цена (руб./т, с учетом НДС)
ОАО «Метафракс» (г. Губаха)	капролон:	«А»	148 680
		«Б»	136 880
	литьевой:	210/310	88 500
		210/311	88 500
ОАО «Химволокно» (г. Щекино)	Реализует через ТД «Щекиноазот»	210/310	85 000–96 000
		120/321	72 000–78 000
		стеклонаполненные	75 000
ОАО «Химволокно Амтел-Кузбасс» (г. Кемерово)	Реализует через ХК «Амтел»	210/311	2,50 долл./кг
ЗАО «Куйбышевазот» (г. Тольятти)		210/311	86 140–83 780
ОАО «Черниговское Химволокно» (Украина)		К-2-700	16,874 гр./кг
ООО «Анид» (г. Екатеринбург)		610Л	259 600
		6/66-3 (4)	182 900
		6/66/610	182 900
		AK-80/20	200 600
		AK 93/7	200 600

79 000 руб./т (понижение на 1 000 рублей за тонну). Также производилась реализация стеклонаполненных полиамидов по 75 000 руб./т.

Столичная компания в апреле продавала полиамид марки 210/311 производства ОАО «Химволокно Амтел-Кузбасс» по неизменной цене 75 000 руб./т при объеме порядка 10–20 т.

### Полипропилен

В начале апреля на российском рынке полипропилен прослеживалась тенденция к росту цен. Прежде всего, повышение стоимости коснулось балена различных марок, а также каплена. Был отмечен некоторый дефицит свободных объемов продукции у дилеров.

ОАО «Уфаоргсинтез» осуществляет сбыт продукции по давальческой схеме. В начале апреля компании-давальные предлагали бален по следующим ценам: ООО (г. Уфа) поставляло полипропилен марки 01030 по цене 41 800 руб./т (повышение на 1 300 руб./т), марки 01130 по цене 44 000 руб./т (повышение на 1 500 руб./т), марки 01270 по цене 43 500 руб./т (повышение на 1 000 руб./т). Условия оплаты: предоплата на р/с, либо оплата по факту загрузки. ООО (г. Уфа) реализовывало полипропилен марки 01030 по цене 42 000 руб./т, марки 01130 по цене 44 000 руб./т (повышение на 500 руб./т), марки 01270 по цене 44 000 руб./т (повышение на 1 000 руб./т).

ЗАО «Интеко» осуществляет продажу каплена производства ОАО «Москов-

ский нефтеперерабатывающий завод» на постоянной основе. ООО «Томскнефтехим» входит в вертикально-интегрированную структуру ОАО «Сибур Холдинг». Вся сбытовая деятельность предприятия осуществляется посредством холдинга. Цена устанавливается на договорной основе.

Цены дилеров в апреле на основные марки полипропилен были следующие. Московская компания предлагала липол следующих марок производства ОАО «Линос» (Украина): Липол А1 — 46 000 руб./т; Липол А4 — по заявке; Липол А8 — от 43 000 руб./т; Липол А10 — от 43 000 руб./т. Реализация через ООО «Поликом»: Липол А1 — 48 500 руб./т; Липол А8 — 43 700 руб./т; Липол А10 — 43 700 руб./т. Окончательная стоимость липола устанавливается индивидуально и зависит от объема закупок, условий оплаты. Возможны различные формы оплаты. Отгрузка осуществляется со склада компании ж/д вагонами, а также возможна доставка автотранспортом.

ЗАО (г. Москва) продавало липол А10-76У отпускной стоимостью 43 500 руб./т. Отгрузка ж/д транспортом со станции Москва-Товарная Окт. ж/д.

Уфимский дилер предлагал в начале апреля полипропилен производства ОАО «Уфаоргсинтез» марки 01030 по цене 42 000 руб./т, марки 01130 — по цене 43 000 руб./т.

Столичный дилер объявил в начале месяца отпускную стоимость полипропилен 01030 производства ОАО «Московский НПЗ» на уровне 42 000 руб./т

(повышение на 1 000 руб./т) со склада в Москве. Томская компания предлагала полипропилен марки 21030 по цене 42 500 — 43 000 руб./т, марки 21080 по цене 43 800 — 44 000 руб./т (под заказ), марки 21270 по цене 44 500 руб./т (под заказ). Цена зависит от объема.

НПП (г. Нижний Новгород) в начале апреля подняло стоимость полипропилена 30-ой марки и предлагало продукцию по следующим ценам: марка 01030 производства ОАО «Уфаоргсинтез» и марка 21030-16 производства ООО «Томскнефтехим» — 42 400 руб./т (повышение на 2 000 руб./т), полипропилен 21270 производства ООО «Томскнефтехим» — 45 000 руб./т, полипропилен 01130 производства ОАО «Уфаоргсинтез» — 46 100 руб./т.

Московский дилер реализовал каплен 01030 по цене 42 000 руб./т (повышение на 500 руб./т), бален 01270 по цене 45 000 руб./т (повышение на 500 руб./т). ООО (г. Томск) поставляло полипропилен 21030 производства ООО «Томскнефтехим» по цене 42 000—43 000 руб./т. Форма оплаты — наличный, б/н расчет, отгрузка по факту оплаты.

Приведенные выше показатели соответствуют средним ценам, по которым поставщики предлагали некоторые марки полипропилена, поставляемые партиями по 20 тонн. Все цены указаны с учетом НДС.

## Полиэтилен

В апреле ситуация на внутреннем рынке полиэтилена была неоднозначна. Такие производители как ОАО «Казаньоргсинтез», ОАО «Салаватнефтеоргсинтез» и ЗАО «Лукойл-Нефтехим» (продукция ООО «Ставролен») стабилизировали стоимость полиэтилена. Продукция ОАО «Уфаоргсинтез» несколько возросла в цене. Напротив, Торговый дом «Юкос» понизил цену на ПВД марки 10803-020.

ОАО «Казаньоргсинтез» (г. Казань) на протяжении нескольких месяцев стабилизирует стоимость полиэтилена и поддерживает следующий ценовой уровень: Полиэтилен высокого давления: 10803-020 — 35 083,76 руб./т; 10803-020 (т/п) — 35 855,48 руб./т; 11503-070 (т/п) — 37 599,52 руб./т; 15313-003 — 38 385,4 руб./т; 15313-003 (т/п) — 39 087,5 руб./т; 15813-020 — 36 443,12 руб./т; 15813-020 (т/п) — 37 167,64 руб./т; полиэтилен комп. 153-01К — 42 294,74 руб./т; полиэтилен комп. 153-02К — 40 219,12 руб./т; полиэтилен комп. 153-05К — 40 923,58 руб./т; полиэтилен комп. 153-10К — 41 868,76 руб./т.; Полиэтилен низкого давления: 273-83 — 41 409,74 руб./т; 273-79 — 45 999,94 руб./т; 276-73 — 42 419,82 руб./т; 277-73 — 41 914,78 руб./т; 271-274К — 40 399,66 руб./т; 294-73 —

36 910,4 руб./т; 295-73 — 36 910,4 руб./т; 293-285 Д — 42 721,9 руб./т. Все цены указаны с учетом НДС.

ОАО «Салаватнефтеоргсинтез» (г. Салават) в апреле оставило декларируемую стоимость полиэтилена высокого давления без изменения: марка 15803-020 (в/с) — 34 500 руб./т; марка 158-03 черн. 901 в/с — 31 913,10 руб./т, с учетом налогов.

ОАО «Уфаоргсинтез» (г. Уфа) осуществляет реализацию производимого полиэтилена на давальческой основе. ООО «Полихим» (г. Уфа) в апреле повысило стоимость реализуемого полиэтилена и установило следующие цены: ПВД 10803-020 — 34 500 руб./т (повышение на 500 руб./т), ПВД 15803-020 — 35 500 руб./т (повышение на 1 000 руб./т). ООО (г. Уфа) также следовало политики повышения стоимости предлагаемой продукции и продавало ПВД марок 10803-020 и 15803-020 по цене 36 000 руб./т (повышение на 1 000 руб./т).

ОАО «Ангарский завод полимеров» (г. Ангарск) осуществляет сбыв выпускаемой продукции через ТД «Юкос». В апреле Торговый Дом понизил стоимость полиэтилена высокого давления марки 10803-020 и продавал его по цене 35 282 руб./т (понижение на 590 руб./т).

ЗАО «Лукойл-Нефтехим» (г. Москва) не изменил ценовую политику по полиэтилену низкого давления производства ООО «Ставролен» (г. Буденновск). Компания реализует полиэтилен по следующим ценам: ПНД 276-73 — 41 000 руб./т, ПНД 277-73 — 41 000 руб./т, ПНД 273-83 — 40 000 руб./т. Цены указаны с учетом НДС, отгрузка осуществляется со склада в г. Люберцы Московской области.

ОАО «НефтеХимСэвилен» (г. Казань) специализируется на выпуске сэвилена и полиэтилена высокого давления. Реализацию полиэтилена высокого давления осуществляет компания ООО «Европластик» (г. Москва). В апреле компания на 500 руб./т понизила стоимость реализуемого полиэтилена следующих марок: ПВД 158 марки в/с — 36 500 руб./т, ПВД 153 марки в/с — 39 000 руб./т, отгрузка со склада завода. Цены указана с учетом НДС.

ОАО «Полимир» (г. Новополоцк, Беларусь) продает полиэтилен по тендеру в конце каждого месяца. ООО «Томскнефтехим» входит в вертикально-интегрированную структуру ОАО «Сибур Холдинг». Реализацию продукции предприятия осуществляет ОАО «Сибур Холдинг» на договорной основе.

Цены дилеров на некоторые марки полиэтилена в апреле были следующие. Уфимский дилер продавал полиэтилен

высокого давления производства ОАО «Уфаоргсинтез» марки 10803-020 по цене 35 000 руб./т (повышение на 1 000 руб./т), марки 15803-020 по цене 35 500 руб./т (повышение на 500 руб./т). Томская компания предлагала ПВД 158 марки производства ООО «Томскнефтехим» по цене 36 000 руб./т, отгрузка производится с завода.

АО ФПГ (г. Москва) в апреле осуществляло поставки полиэтилена высокого давления марок 10803-020 и 15803-020 по цене 38 000 руб./т, производства ОАО «Уфаоргсинтез». Дилер в Москве реализовал ПВД марки 15803-020 производства ОАО «Уфаоргсинтез» по цене 35 500 руб./т (повышение на 200 руб./т) и марки 10803-020 по цене 35 000 руб./т, со склада в Москве.

Казанская компания поставляла в апреле полиэтилен производства ОАО «Казаньоргсинтез» в ассортименте: ПВД марки 10803-020 по цене 34 800 руб./т, ПВД марки 15313-003 по цене 38 500 руб./т, ПВД марки 15813-020 по цене 36 200 руб./т, ПНД марки 273-79 по цене 46 000 руб./т, ПНД марки 277-73 по цене 42 400 руб./т, ПНД марки 276-73 по цене 40 400 руб./т, ПНД марки 273-83 по цене 42 000 руб./т.

НПП (г. Нижний Новгород) декларировало в апреле следующие цены на полиэтилен низкого и высокого давления: ПНД 276-73 — 43 500 руб./т (повышение на 550 руб./т), ПНД 277-73 — 43 800 руб./т (повышение на 1 200 руб./т), ПНД 273-79 — 46 100 руб./т (под заказ), ПНД 273-83 — 46 100 руб./т (под заказ), ПНД 271-274К — под заказ; ПВД 10803-020 — 36 500 руб./т (повышение на 100 руб./т), ПВД 15813-020 — 36 800 руб./т, ПВД 15313-003 — 41 500 руб./т.

Московская компания осуществляет поставки ПВД марки 10803-020 1с. производства ОАО «Ангарский завод полимеров» по цене 35 000 руб./т. Отгрузка осуществляется со станции Китой-Комбинатская В-Сиб. ж/д крытыми вагонами.

Уральский дилер (г. Екатеринбург) реализовывал в апреле полиэтилен низкого давления следующих марок: ПНД 273-83 в/с — 40 500 руб./т, ПНД 276-73 в/с — 40 800 руб./т, ПНД 277-73 в/с — 40 300 руб./т, ПНД 293-285Д — 42 000 руб./т. Продукция производства ОАО «Казаньоргсинтез». Отгрузка ж/д и автотранспортом со станции Казань Горьк.

Приведенные выше показатели соответствуют средним ценам, по которым поставщики предлагали некоторые марки полиэтилена, поставляемые партиями по 20 тонн. Все цены указаны с учетом НДС. □

Полную и оперативную информацию о ценах на химическую продукцию вы можете найти на сайте [www.rccnews.ru](http://www.rccnews.ru)